



ФСФР России подвела итоги деятельности страховых компаний в I квартале 2013 года. По добровольному страхованию ответственности владельцев автотранспортных средств (ДСАГО, здесь и далее показатели приводятся без учета «Зеленой карты») сборы составили 981,56 млн рублей, что на 5,6% меньше, чем в аналогичном периоде прошлого года (АППГ). Выплаты выросли на 87,6% и достигли 650,77 млн рублей. Коэффициент выплат сложился на уровне 66,3%. По итогам 2012 года он равнялся 43,85%, по итогам 2011-го – 33,23%.

Таблица. Топ-50 компаний по добровольному страхованию автогражданской ответственности в I квартале 2013 года

Место

Компания

Премии, тыс. руб.

Выплаты, тыс. руб.

Кол-во заключ-х договоров

Кол-во действов-х договоров

Доля рынка, %

Коэф-т выплат, %

Прирост к АППГ, %

1

Ингосстрах

282508

103416

101009

423077

28,78

36,61

16,30

2

РЕСО-Гарантия

182443

89111

141614

572458

18,59

48,84

27,87

3

Росгосстрах

116830

176160

127467

2376626

11,90

150,78

-67,94

4

Альянс

41445

39978

71821

344375

4,22

96,46

24,32

5

Группа Ренессанс страхование

39095

38480

39554

177191

3,98

98,43

46,88

6

Страховая группа МСК

37451

16252

23382

74443

3,82

43,40

33,92

7

Согласие

28110

17917

49774

220720

2,86

63,74

55,51

8

ВСК

27149

21950

19409

20386

2,77

80,85

27,71

9

АльфаСтрахование

26855

17120

22409

78850

2,74

63,75

30,41

10

МегаРусс-Д

20764

1431

981

6950

2,12

6,89

585,51

11

УралСиб

15266

10327

15835

58712

1,56

67,65

36,51

12

СОГАЗ

14991

6927

7942

26266

1,53

46,21

27,04

13

Цюрих

14957

14632

16275

74174

1,52

97,83

22,06

14

Югория

8414

8074

7460

38777

0,86

95,96

2,37

15

РСТК

8187

344

169

4609

0,83

4,20

1142,34

16

Капитал Страхование

7183

937

1035

3605

0,73

13,04

116,55

17

АИГ Страховая компания

6343

362

352

392

0,65

5,71

-34,62

18

МАКС

6034

18413

3243

13392

0,61

305,15

43,70

19

Пари

6000

3732

951

3736

0,61

62,20

457,10

20

Энергогарант

5640

4087

3189

14824

0,57

72,46

100,50

21

Интач Страхование

5236

2291

6309

21502

0,53

43,75

48,62

22

ВТБ Страхование

4947

2670

3542

15413

0,50

53,97

35,42

23

Оранта

4738

2825

3644

16874

0,48

59,62

11,12

24

Открытие Страхование

4305

274

7692

8661

0,44

6,36

947,45

25

Северная казна

4193

3385

6358

28080

0,43

80,73

54,78

26

Компаньон

4037

2309

3413

14211

0,41

57,20

39,45

27

Россия

3966

12252

2646

26759

0,40

308,93

-35,08

28

Объединенная страховая компания

3734

473

2598

10327

0,38

12,67

105,84

29

Транснефть

3536

2612

2017

7600

0,36

73,87

49,45

30

[Либерти Страхование](#)

2978

148

2945

12388

0,30

4,97

40,21

В т.ч. по договорам с физлицами

595642

565596

638433

4450691

60,68

94,96

-19,31

В т.ч. по договорам с юрлицами

385913

85178

97230

423926

39,32

22,07

28,04

Итого

981555

650774

735663

4874617

100,00

66,30

-5,58

Источник: данные ФСФР России, расчеты «Википедии страхования»

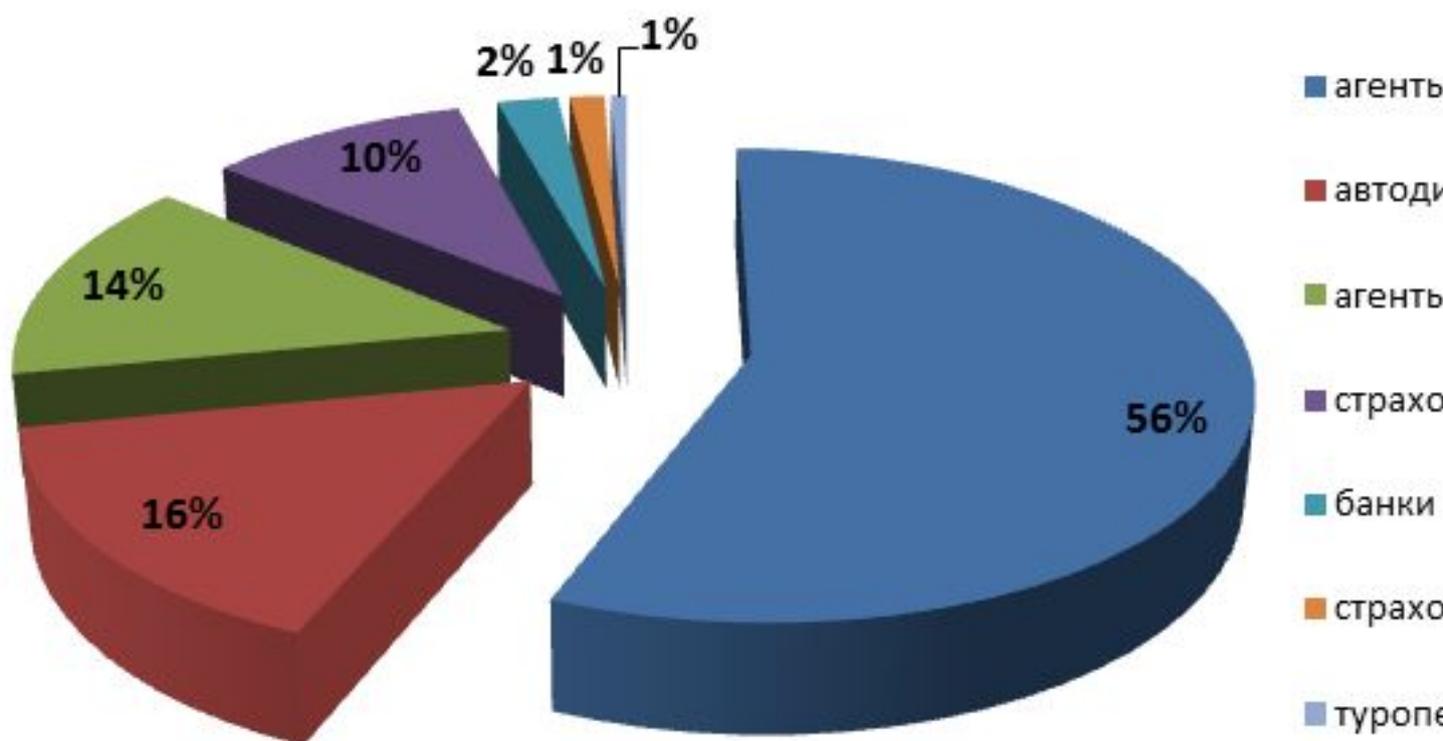
Конкурентность в сегменте усиливается. Если в I квартале 2013 года на долю топ-10 ренкинга пришлось 81,77% от совокупных сборов, то в АППГ этот показатель равнялся 87,08%. Топ-20 в исследуемом периоде аккумулировали 91,25% премий, тогда как в АППГ – 93,65%. На долю топ-50 пришлось 98,47% премий, в АППГ – 98,59%. Индекс Герфиндаля-Гиршмана (ННІ, характеризует степень конкурентности на рынке, рассчитывается как сумма квадратов долей каждой фирмы в процентах на данном рынке) составил в I квартале 2013 года 1404, в то время как в АППГ он равнялся 2003 (считается, что при значении ННІ меньше 1000 рынок вполне конкурентен, при ННІ в пределах от 1000 до 1800 – умеренно конкурентен, при ННІ больше 1800 рынок низко конкурентен). Таким образом, российский рынок ДСАГО за год перешел из низко конкурентного состояния в умеренно конкурентное.

В десятке лидеров рынка за год произошли изменения: компания «Росгосстрах», бывшая бесспорным лидером, сместилась с 1-й позиции на 3-ю, снизив сборы на 67,9%. Топ-10 покинула компания «Цюрих», на ее место пришел «Мегарусс-Д», за год увеличивший сборы почти в 7 раз. Быстрее других в десятке наращивали премии компании «Согласие» (+55,5%), «Группа Ренессанс страхование» (46,9%), «СГ МСК» (33,9%) и «АльфаСтрахование» (30,4%). Компания «РСТК», занявшая 15-ю строчку, собрала за квартал в 12,4 раза больше премий, чем год назад. Из заметных игроков отрицательный прирост показали СК «Россия» (-35,1%), АИГ (-34,6%), «БИН Страхование» (-15,4%) и «ЭРГО Русь» (-10,8%).

С помощью посредников в 2012 году было собрано 66,50% совокупных премий по

ДСАГО. При этом основными продавцами, как и прежде, выступали агенты (70% от всех премий, собранных посредниками по данному виду страхования). Однако доля агентов (как физлиц, так и юрлиц) постепенно падает и отходит автодилерскому каналу (см. рисунок). Так, если по итогам 2012 года с помощью автодилеров было собрано менее 9% премий по ДСАГО, то в I квартале 2013-го – уже 16%.

Рис. Структура каналов продаж ДСАГО в I квартале 2013 года



Источник: данные ФСФР России, расчеты «Википедии страхования»

Комиссионное вознаграждение, полученное посредниками за продажу полисов ДСАГО в I квартале 2013 года, составило 131,06 млн рублей, или 20,08% от собранных ими премий. Средняя комиссия агентов-физлиц по итогам квартала составила 20,29% (по итогам 2012 года – 16,79%), агентов-юрлиц – 21,72% (20,76%), автодилеров – 20,14% (18,11%), страховых брокеров – 16,29% (23,67%), кредитных организаций – 22,20%

(22,50%). Таким образом, комиссия по разным каналам приводится к одному уровню.

Полностью ренкинг и материал читайте в свежем выпуске журнала [«Урегулирование убытков в автостраховании»](#)

Источник: [Википедия страхования](#) , 01.07.13