

Больше всех комиссионных посредникам платят «Ренессанс Жизнь» и «ППФ Страхование жизни», подсчитала ФСФР по итогам I квартала.

Премия, собранная всеми страховщиками за I квартал, выросла на 12,8%, до 241,45 млрд руб., сообщила вчера Федеральная служба по финансовым рынкам (ФСФР). Выплаты росли быстрее – на 13,6%, до 90,65 млрд руб. Лидером по сборам остается СОГАЗ – 35,8 млрд руб.: в начале года компания традиционно заключает много корпоративных договоров. На втором месте «Росгосстрах» – 25,6 млрд руб., третий – «Ингосстрах» с 16,6 млрд руб.

Самостоятельно страховщики собирают менее половины премий – 110 млрд руб., подсчитала ФСФР. Остальное – через посредников.

Главные среди них – агенты-физлица, собравшие 23% всех сборов (54 млрд руб.). Далее следуют банки – 10,9% (26,4 млрд) и автодилеры – 6,4% (19,6 млрд).

Вознаграждения распределяются иначе. В I квартале больше всех – 12,2 млрд руб. – от страховщиков получили банки. Это почти половина (46,1%) стоимости проданных ими полисов. Доходы автодилеров и агентов скромнее – 17,5% (2,6 млрд) и 16,6% (9 млрд) комиссионных. Всего страховщики заплатили 29,8 млрд руб. комиссий.

Больше всего комиссии выплатили «Ренессанс Жизнь» и «ППФ Страхование жизни», оставившие по этому показателю позади розничных грандов – «РЕСО-Гарантию», «Ингосстрах» и «Росгосстрах» (см. таблицу). У этих двух страховщиков комиссия съела большую часть общих сборов, которые они почти полностью получали от посредников.

«У нас порядка 70% комиссии приходится на банковские продажи, – объясняет гендиректор «Ренессанс Жизнь» Олег Киселев, – но это не только потребкредитование, но и иные полисы, не связанные напрямую с банковскими продуктами, реализуемые через кредитные организации». Запрос в «ППФ Страхование жизни» остался без ответа.

Комиссионные аномалии привлекли внимание Федеральной антимонопольной службы (ФАС). Замруководителя ФАС Андрей Кашеваров заявил, что служба готова рассмотреть вопрос об ограничении страховых комиссий банкам: «По крайней мере, мы можем определить какой-то коридор этих комиссий, хотя бы эмпирически». «Ситуация страховщики – банки достаточно специфичная, здесь маневра меньше, чем на других рынках страхования, поэтому мы готовы оценить риски для страховых организаций, когда кредитные организации от них требуют повышенной комиссии», – говорит Кашеваров.

Киселев к идее снижения комиссии для банков равнодушен: «Я провайдер услуг для банка, и, если регулятор ограничит банк, будем работать в новых реалиях. Снижение комиссии для нас не является принципиальным, мы готовы платить и меньше».

Комиссия не должна мешать страховщикам формировать резервы и осуществлять основную функцию – платить клиентам, рассуждает Кашеваров.

Топ-10 страховщиков-комиссионеров

	ВОЗНАГРАЖДЕНИЕ ПОСРЕДНИКАМ	ПРЕМИЯ ЧЕРЕЗ ПОСРЕДНИКОВ
Ренессанс жизнь	2 790 972	3 300 000
ППФ Страхование жизни	2 285 884	3 200 000
Ресо-гарантия	2 208 622	12 800 000
Ингосстрах	1 840 600	10 400 000
Росгосстрах	1 728 587	14 800 000
ВСК	1 313 046	5 100 000
Согласие	1 289 164	6 400 000
АльфаСтрахование	1 126 267	6 800 000
Страховая группа МСК	875 108	3 900 000
ППФ Общее страхование	852 013	1 100 000

Источник: [Ведомости](#), № 106, 19.06.13

Автор: Нехайчук Ю.