

*Находящаяся на грани банкротства некогда крупнейшая региональная страховая компания «Защита-Находка» переименовалась в «Находка-Гарант». Ее руководство надеется погасить все долги, которые оцениваются более чем в 100 млн руб., и затем вернуть лицензию для продолжения работы на страховом рынке. Участники рынка сомневаются в реальности этих планов. Однако эксперты считают, что это вполне возможно, но лишь с целью последующей продажи компании более крупному игроку.*

«У компании частично сменились акционеры, и в апреле 2013 года она сменила название на «Находка-Гарант», – сообщил «Ъ» новый генеральный директор компании Иван Бирюков. – Мы сейчас пытаемся за счет заемных средств погасить долги перед бюджетом и клиентами. Долги большие. Сумму называть не буду. Если нам удастся ликвидировать задолженность, то компания подаст заявку на получение лицензии и возобновит работу на страховом рынке. Правда, теперь мы будем делать упор не на убыточное ОСАГО, а на каско». Господин Бирюков – новый человек в приморском бизнес-сообществе. Известно, что ранее он работал в Челябинской области, с 2006 года – в Москве, но не с финансовыми потоками.

«В соответствии с Единым государственным реестром юридических лиц (ЕГРЮЛ) было проведено переименование компании. «Защита-Находка» стала именоваться «Находка-Гарант», – сообщила «Ъ» начальник отдела надзора на страховом рынке Дальневосточного управления Федеральной службы по финансовым рынкам (ФСФР) Галина Вострикова.

Крупнейшая дальневосточная страховая компания «Защита-Находка» с клиентской базой в 200 тыс. человек, занимавшая в 2010 году 25% страхового рынка Приморья, свернула деятельность в 2012 году из-за финансовых трудностей. По утверждению руководства компании, ее сознательно довели до банкротства, когда летом 2011 года на три месяца оставили без бланков полисов ОСАГО, из-за чего компания понесла убытки примерно на 50 млн руб. ФСФР приказом от 14 марта 2013 года на полгода, начиная с апреля, назначила временную администрацию, а приказом от 18 апреля 2013 года отозвала у ОАСО «Защита-Находка» лицензию на осуществление страхования. Клиенты получили возможность обращаться за страховым возмещением в Российский союз автостраховщиков (РСА).

Клиенты по мере окончания срока действия полисов ОСАГО стали обращаться в другие страховые фирмы. Однако выяснилось, что «Защита-Находка» не передала свою базу

данных в Российский союз автостраховщиков (РСА), а без этой информации ее бывшие клиенты теряют льготы за безаварийную езду. Как пояснили в компании, для передачи информации надо было заплатить деньги разработчику программы, но в декабре 2012 года судебные приставы арестовали счета, поэтому «Защита-Находка» не смогла перечислить средства и передать данные в РСА. Впрочем, теперь можно решить проблему. «Клиенты, у которых заканчиваются полисы страхования, могут сохранить свои льготы, обратившись в офисы нашей компании за справкой КБМ (коэффициент бонус-малус)», – заверил Иван Бирюков.

Страховая компания «Защита-Находка» начала свою работу с 1992 года. Уставный капитал общества – 141000000 руб. Клиентами организации являлись судоходные компании, порты, судоремонтные и рыбопромышленные предприятия, фирмы разных форм собственности, а также более 200 тыс. физических лиц. Компания осуществляла свою деятельность по 25 направлениям, страхуя имущество, грузы, наземный и водный транспорт, различные виды гражданской и профессиональной ответственности, работала в сфере добровольного медицинского страхования. В числе первых компания получила лицензию на право проведения обязательного страхования автогражданской ответственности и продала первый в России полис ОСАГО. С прекращением страховой деятельности компании «Защита-Находка» на приморском страховом рынке не осталось крупных региональных игроков. В данное время крупнейшими компаниями в Приморье являются: ОСАО «РЕСО-Гарантия», ОСАО «Ингосстрах», ОАО «АльфаСтрахование», ЗАО «МАКС», ООО «Росгосстрах».

Для возобновления работы на страховом рынке ОСАО «Находка-Гарант» в первую очередь необходимо погасить задолженность. Из источника, близкого к руководству компании «Защита-Находка», «Ъ» стало известно, что в конце 2012 года задолженность только по ОСАГО составляла от 110 млн до 140 млн руб.

«Сомневаюсь, что «Находка-Гарант» справится с проблемами и сможет вернуться на рынок. Слишком большой у нее долг, а на рынке много сильных игроков», – считает генеральный директор Владивостокского филиала страховой компании «Компаньон» Андрей Баслык, прежде почти десять лет возглавлявший СК «Защита-Находка».

«Компания вполне может вернуться на страховой рынок. Вероятно, новые акционеры провели оценку бренда и купили его за долги. Кроме того, ценность представляет клиентская база, которая может обеспечить поступление прибыли не по ОСАГО, а по другим видам страхования. Так что вполне возможно, план состоит в том, чтобы «Находку-Гарант» поднять на ноги, а потом продать ее более крупному игроку», –

прокомментировал ситуацию председатель Совета директоров инвестиционной компании «Спарта-финанс» Станислав Савченко.

**Источник:** [Коммерсантъ \(г. Владивосток\)](#) , № 130, 25.07.13

**Автор:** [Жунусов О.](#)