

*Рынок страхования жизни в 2014 г. может вырасти на 55%, до 133,4 млрд руб., подсчитал «Эксперт РА». Страховщики ждут клиентов-вкладчиков, а не заемщиков.*

За 2013 г. объем премий российских страховщиков жизни вырастет на 60%, до 86,1 млрд руб., прогнозирует «Эксперт РА». В основном рынок растет за счет активного страхования жизни частными заемщиками. В первом полугодии страхование жизни заемщиков принесло рынку 20 млрд руб. из 36 млрд руб. всей премии по страхованию жизни.

В 2014 г. темпы снизятся примерно до 55%, т.е. премии вырастут до 133,4 млрд руб. Торможение роста рынка в 2014 г. будет вызвано сокращением темпов прироста потребительских кредитов, считает замгендиректора «Эксперта РА» Павел Самиев. На 5–7 лет банки останутся основным источником сборов для страховщиков жизни, добавляет он: так, через банковский канал в 2012 г. пришло 70–80% всей премии по страхованию жизни против 50–60% в 2011 г. Правда, этот канал исчерпывает резервы роста. В первом полугодии 2013 г. в новых продажах доля «кредитного» страхования жизни снизилась с 69,3% до 68,7%, это произошло впервые, говорит президент «Метлайф Алико» Александр Зарецкий.

Самиев замечает, что трендом следующего года могут стать инвестиционные и накопительные продукты страхования жизни, интересные не заемщикам, а вкладчикам банков. В Минфине сейчас обсуждаются поправки, распространяющие налоговый вычет (до 120000 руб., позволяет вернуть 15600 руб. ранее уплаченного налога) на договоры долгосрочного страхования жизни, если они заключаются на срок не менее пяти лет, а также устраняющие фактически двойное налогообложение семейных программ (проект есть у «Ведомостей»).

«Кредитное страхование практически достигло границ насыщения», – считает гендиректор «ППФ Страхования жизни» Сергей Перелыгин. Он ждет роста продаж некредитных продуктов через банковские сети. Будущее – за накопительными полисами с инвестиционной составляющей, сейчас они даже в сжатом виде и с ограниченными условиями начинают пользоваться спросом, говорит Зарецкий. Страховщикам следует «найти смычку с НПФ», считает гендиректор «Сбербанк страхования» Максим Чернин. За границей НПФ сами часто страхуют будущих пенсионеров от несчастного случая до выхода на пенсию, приводит он пример, а после выхода – приобретают полисы страхования жизни с регулярными выплатами. Может быть, это позволит приблизить

расходы россиян на страхование жизни (\$8 в 2012 г.) к расходам, например, швейцарцев (\$4421), надеется Чернин.

### Сборы по страхованию жизни, млрд руб.

Сегменты страхования жизни

Премия I п/г 2013

Премия I п/г 2012

Премия I п/г 2011

Темпы прироста взносов, I п/г 2013 / I п/г 2012, %

Абсолютный прирост, I п/г 2013 / I п/г 2012, млрд руб.

Смешанное страхование жизни (дожитие + нетрудоспособность или смерть в период действия п

9,7

8,3

7,8

18

1,5

Страхование жизни заемщиков потребительских кредитов

20,0

9,1

3,9

120

10,9

Страхование ренты / аннуитетное страхование

3,0

2,2

2,2

36

0,8

Инвестиционно-страховые продукты страхования жизни (с участием страхователя в инвестицио

3,0

1,6

0,6

88

1,4

Пенсионное страхование

0,7

0,65

0,3

8

0,0

Ипотечное страхование жизни

0,04

0,1

0,03

-60

-0,1

*Источники: «Эксперт РА», данные компаний*

**Источник: [Ведомости](#) , № 178, 27.09.13**

**Автор: Нехайчук Ю.**