

Самым распространенным страховым случаем на Кубани являются стихийные бедствия, которые составляют 58% от всех выплат страховых компаний.

Отчетность Центрального банка РФ за I квартал 2014 г. свидетельствует о том, что по договорам страхования среди юридических лиц по России наблюдается рост на 2%, по рынку юга – на 18%, по Краснодарскому краю увеличение на 27%. В регионе отмечается увеличение количества договоров страхования среди юрлиц в основном из-за рисков угрозы стихийных бедствий.

Но сельхозпроизводители не всегда довольны условиями страхования. По словам главы крестьянского фермерского хозяйства Александра Абраменкова, «до страховки руки доходят в последнюю очередь». Прежде необходимо решить вопросы с обеспечением хозяйства (солярка, запчасти для техники, удобрения), затем идут расходы по покрытию кредитов. На страховку уже денег не хватает.

Ситуацию частично может исправить государственная дотация, которая позволяет сельхозпредприятию оплатить только 50% страховой премии. С использованием государственной дотации в Краснодарском крае в 2014 г. застраховано 395,0 тыс. га, в том числе озимых культур – 221,6 тыс. га, яровых – 173,0 тыс.га.

По мнению председателя Краснодарского филиала Ассоциации крестьянских (фермерских) хозяйств и с/х кооперативов России Виктора Сергеева, чтобы фермеры активнее страховались, необходимо отрегулировать отношения в триаде: государство, страховщики, сельскохозяйственные предприятия. Ведь часто фермеры могут застраховать только ту культуру, на выращивание которой взят кредит.

И это подтверждают страховщики. Подавляющее большинство сельхозпроизводителей, купивших страховые полисы, сделали это в рамках кредитного договора на основании требований банка по страхованию залогового имущества.

Страховщики признают высокую стоимость страхования, ведь страхованию подлежит вся площадь урожая. По мнению начальника отдела сельскохозяйственного

страхования ЗАО «СК «РСХБ-Страхование» Ольги Меликовой, существуют различные возможности при страховании. С помощью франшизы можно удешевить стоимость договора. «Безусловно, договоры с малыми сельскохозяйственными предприятиями имеют больше рисков. Очень часто природное явление имеет локальный характер и попадает именно на территорию искомого хозяйства, чего, например, могут избежать хозяйства с большими угодьями. У нас были случаи, когда фермер заплатил страховую премию в размере 50 тыс. рублей, а получил компенсационную выплату в 700 тыс. рублей», – констатирует Ольга Меликова. Директор филиала ОСАО «Ингосстрах» Юрий Сокол считает, что необходимо полностью отказаться от компенсаций, а также, например, сделать наличие полиса добровольного агрострахования условием получения дотаций на ГСМ, семенной фонд и т.д. Когда фермеры перестанут надеяться на финансовую помощь государства, они начнут считать по-другому и при первом же страховом случае смогут оценить все выгоды страхования.

Источник: [Деловая газета. Юг](#) , 27.07.14

Автор: [Ковригина Т.](#)