

*Крупнейший оператор по урегулированию убытков по ОСАГО в регионах – ВСК – сворачивает сеть и разрывает отношения с партнерами. Порядка 70 страховщиков должны экстренно решить вопрос с присутствием на периферии.*

По закону об ОСАГО страховщик должен иметь в каждом регионе представителя для урегулирования убытков, отсутствие такового грозит отзывом лицензии на ОСАГО. Страховщики обходят требование, заключая договор представительства с компаниями, обладающими федеральными сетями. Таких всего семь, крупнейшие – ВСК, «АльфаСтрахование» и «Ингосстрах», «РЕСО-Гарантия» и «Согласие», РГС и «Альянс».

ВСК работу с ОСАГО в регионах доверили более 70 страховщиков, говорится в отчете компании. Но с 28 июля ВСК расторгает соглашения с этими партнерами, рассказал представитель компании, страховой рынок ОСАГО и условия работы страховщиков в этом сегменте серьезно изменились. Согласно МСФО в 2013 г. ВСК урегулировала «чужих убытков» на 80 млн руб., заработав на этом 17,5 млн руб., вся прибыль компании составила 673 млн руб.

«При расторжении договора о представительстве страховщик обязан за 30 дней обеспечить рассмотрение требований потерпевших собственным филиалом или заключить новое соглашение с иным представителем», – заявили вчера в пресс-службе Российского союза автостраховщиков. Разрыв договора представительства стал причиной ухода с рынка активного игрока в Калининграде – СК «Айни» в 2010 г., вспоминают участники рынка. Тогда компания сначала не смогла обеспечить свое представительство во всех регионах за месяц, что стало формальным поводом для дальнейшего приостановления отзыва лицензии на ОСАГО.

«Семь страховщиков с федеральным присутствием в 2013 г. собрали 84 млрд руб. премий, на оставшиеся компании пришлось еще 49 млрд руб. То есть с рынка может уйти до трети продающих мощностей», – оценивает руководитель одной из компаний.

«У нас не было договора с ВСК, но, если договоренности расторгнут все компании, это будет проблемой. Я не берусь предсказать, каковы будут последствия», – говорит гендиректор «Оранты» Дмитрий Игнатъев.

ВСК не единственная компания, предоставляющая свою сеть, кто-то из оставшихся федеральных игроков может ее заменить, допускает руководитель управления методологии обязательных видов страхования «АльфаСтрахования» Денис Макаров, правда, есть вариант, что все крупные игроки откажутся урегулировать чужие убытки по ОСАГО.

У «АльфаСтрахования» аналогичные ВСК договоренности есть с 27 компаниями, замечает руководитель Денис Макаров. Он заверяет, что страховщик пока не прекращал предоставление услуги представительства, но и решение о заключении новых договоров, в том числе с компаниями, которые ранее использовали сеть представительства ВСК, еще не принято. У «Ингосстраха» один подобный договор, расширять их число в компании не намерены – операции по ОСАГО убыточны, указывает Виталий Княгиничев из «Ингосстраха».

«Если и другие последуют примеру ВСК, на рынке сложится непростая ситуация, заключить новый договор или открыть представительства во всех регионах потребует времени, законом не предусмотренного, – замечает заместитель гендиректора СК «МАКС» Виктор Алексеев. – Попытка некоторых компаний поискать партнера среди нестраховых организаций заранее безуспешна, ибо незаконна».

**Источник:** [Ведомости](#), № 139, 01.08.14

**Автор:** Нехайчук Ю.