

2012 год для страхового рынка начался с перемен. Так, с 1 января значительно возросли требования к уставным капиталам страховщиков. В связи с этим еще в прошлом году на рынке началась консолидация. Некоторые компании вынуждены были уйти, а госбанки, напротив, проявляли большое внимание к страховому бизнесу. Кроме того, вступили в силу новые обязательные виды страхования, а также изменились правила по ОСАГО и порядок прохождения техосмотра. Что еще ждет рынок?

Участники организованной Finam.ru конференции отмечают, что российский страховой рынок вернулся к докризисным темпам роста, однако его динамика сдерживается ухудшением конъюнктуры на финансовых рынках и связанным с этим процессом ужесточением банковского кредитования.

В 2011 году российский страховой рынок достиг докризисных темпов роста (по данным ФССН, темпы прироста совокупных страховых премий за 9 мес. 2011 г. / 9 мес. 2010 г. составили 17%), констатирует заместитель руководителя отдела рейтингов страховых компаний рейтингового агентства «Эксперт РА» Наталья Комлева: «Наибольший вклад в рост рынка внесли автокаско, ОСАГО, страхование от несчастных случаев, страхование жизни (в основном, связанное с ипотекой)». Эксперт отмечает восстановление надежности российских страховщиков, о чем свидетельствует «снижение усредненного показателя комбинированного коэффициента убыточности-нетто ниже порогового стопроцентного уровня».

С другой стороны, говорит г-жа Комлева, показать более высокие результаты рынку помешало ужесточение условий банковского кредитования (приведшее к сокращению сборов автокаско), а также лишение лицензий «некоторых средних и даже крупных страховых компаний, активно демпинговавших в период кризиса».

Несмотря на растущую динамику, российский страховой рынок переживает непростые времена, утверждают участники организованной «ФИНАМом» конференции.

«Предстоящее изменение стандартов пруденциального регулирования, увеличение капитала и проблемы рынка автострахования явились серьезными испытаниями для участников страхового рынка, – утверждает генеральный директор «Национального

рейтингового агентства» Виктор Четвериков. – Проблема в отсутствии идей и спроса, а также привычке зарабатывать на обязательных видах страхования. Рынок будет укрепляться. Страховые компании в следующие годы не смогут существовать как отдельный элемент бизнеса, без опоры на финансовые или промышленные холдинги, так как решение комплексных задач и предложение системных продуктов может подтолкнуть к развитию имущественных и финансовых видов страхования».

По мнению экспертов, вступление России в ВТО нейтрально для российского страхового сектора, к тому же отечественный рынок будет открыт для филиалов иностранных страховщиков только через 9 лет. Правда, и по прошествии этого времени массового прихода иностранцев ожидать не следует, так как условия открытия филиалов будут достаточно жесткими, напоминает г-жа Комлева: «Такие требования, например, пока не может выполнить ни одна компания из стран СНГ».

Вступление в ВТО хоть и не позитивно для российских страховщиков, но и не создает дополнительных рисков, говорит г-н Четвериков: «Филиалы запрещено открывать западным компаниям. Да и финансовые проблемы западных рынков не способствуют увеличению присутствия на российском рынке, где страховые продукты востребованы в очень ограниченном перечне».

Источник: [Личные деньги](#), 27.02.12