

Как стало известно «Ъ», делегация РФ из высокопоставленных сотрудников ЦБ и участников рынка страхования провела в Пекине переговоры о расширении сотрудничества с китайской корпорацией по перестрахованию China Re. Российскому рынку необходимы дополнительные возможности для перестрахования рисков компаний, попавших под санкции Запада. Китай располагает перестраховочной емкостью до \$4 млрд, что существенно ниже потребностей российской стороны – однако и она может оказаться недоступна из-за присутствия в капитале China Re американских инвесторов.

Визит в Пекин главы департамента страхового рынка ЦБ Игоря Жука и ряда крупных страховщиков и перестраховщиков состоялся 2 апреля. В имеющейся у «Ъ» повестке заседания рабочей группы по страхованию и подкомиссии по сотрудничеству в финансовой сфере двух стран одной из тем переговоров названа «активизация сотрудничества в сфере перестрахования». КНР на заседании представлял глава управления международного сотрудничества китайской корпорации по перестрахованию имущества China Re Сюй Лун. По сведениям источника «Ъ», одна из задач визита – поиск так называемой перестраховочной емкости (финансовой возможности) для принятия рисков клиентов из РФ, находящихся под санкциями.

«Сейчас наш рынок ограничен в размещении российских рисков на традиционных рынках Европы, – поясняет управленец крупного страховщика. – Например, раньше у компаний из РФ была емкость по перестрахованию военных грузов на европейском рынке. Теперь для этих нужд уже на внутреннем рынке совместными усилиями страховщиков создана емкость в \$85 млн». Это не полностью покрывает риски клиентов, но раньше и такой емкости внутри страны не было. Поясним, речь идет о создании компанией «РТ-Страхование» (страховой «дочкой» «Ростеха») емкости по перестрахованию грузов спецназначения.

Вчера в «Ростехе» отказались комментировать потребности госкорпорации в перестраховании, сославшись на конфиденциальный характер информации. Ранее «Ростех» сообщал, что таким способом в ноябре-декабре 2014 года были перестрахованы грузы на сумму более чем \$1,1 млрд.

«Ростех» не единственный крупный санкционный клиент страховщиков. Источники «Ъ», знакомые с ситуацией в Объединенной авиастроительной корпорации (ОАК), утверждают, что ей пока удается решать проблемы страхования их рисков (поставки

военной техники Минобороны). «Проблемы после введения санкций возникли, но страховщики ОАК их решают путем перегруппировки на внутреннем рынке», – отметил он. «Санкции осложнили жизнь и нам, и нашим страховщикам», – говорит источник, близкий к руководству Рособоронэкспорта. В Объединенной судостроительной корпорации (ОСК) «Ъ» также рассказали, что с введением санкций работать на рынке страхования рисков «стало сложнее». «Для ОСК полностью закрылся американский страховой рынок и в значительной части – рынок других западных стран. Крайне осложнено страхование риска ответственности на сумму свыше 5 млрд руб. На горизонте находится ряд контрактов с необходимостью покрытия риска гораздо выше этой суммы, что может стать определенной трудностью», – заявили в пресс-службе корпорации. Лимит ответственности по контрактам ОСК – 10 млрд руб. и выше.

Оценить суммарный спрос на перестрахование клиентов, находящихся под санкциями, сложно – большая часть их контрактов это гособоронзаказ, информация о котором закрыта (в 2012 году его объем оценивался в 908 млрд руб.). По словам страховщиков, также крупным клиентом из санкционного списка, вероятно, станет компания – строитель Керченского моста «Стройгазмонтаж» Аркадия Ротенберга (ориентировочная стоимость проекта – 228 млрд руб., или \$4 млрд).

Как выясняется, в КНР разместить все эти риски не удастся – потенциальную перестраховочную емкость его рынка оценивают в \$4 млрд. Исполнительный директор, член правления СОГАЗа Дмитрий Талаев говорит, что страховщики КНР располагают емкостью «в несколько миллиардов долларов». «Вопрос в том, сколько из нее они готовы выделять на конкретные проекты, территории и так далее с учетом экономических и политических реалий, – объясняет он. – Сейчас Китай на российские риски дает от \$5 млн до \$20 млн в зависимости от вида страхования». По словам другого крупного страхового управленца, сложности с перестрахованием могут возникнуть и потому, что соучредитель China Re – государственная инвесткорпорация с участием американских инвесторов, Central Huijin Investment Ltd.

«В ближайшие годы китайский рынок не заменит для российских страховщиков традиционные рынки континентальной Европы и Великобритании, – говорит первый зампред СОГАЗа Николай Галушин. – Но и цели такой нет. Кроме того, проблема поиска рынка сбыта российских рисков выходит за рамки поиска помощи санкционным клиентам». По словам одного из участников поездки в Пекин, вопрос стоял несколько шире размещения конкретных рисков. «Мы в начале пути в общении с китайскими коллегами, и говорить о конкретике пока рано», – подытожил он.

Источник: [Коммерсантъ](#) , № 59, 06.04.15

Авторы: Гришина Т., Киселева Е., Сафронов И.