

*ФСФР отзывает лицензии у краснодарского ООО «Южная страховая компания» и СК «Сочи-Гарант», сменившей в начале года краснодарскую прописку на московскую. У обеих компаний возникли сложности с увеличением уставного капитала, как того требует законодательство, и к началу 2012 года они лишились права страховать новых клиентов. Если акционеры «Сочи-Гаранта» ранее планировали определиться с перспективными видами страхования и увеличить в этом году капитал, то акционеры «Южной страховой компании» уже в конце прошлого сочли страховой бизнес невыгодным.*

Информация об отзыве лицензий у ОАО «СК «Сочи-Гарант» и ООО «Южная страховая компания» (ЮСК) размещена на сайте Федеральной службы по финансовым рынкам (ФСФР РФ). Согласно сообщению, данные решения приняты в связи с отказами субъектов страхового дела «от осуществления предусмотренной лицензией деятельности».

Оба страховщика с начала года не заключали договоры с новыми клиентами, поскольку размер их уставного капитала не соответствует установленным законодательством требованиям: при минимуме в 120 млн руб. УК «Сочи-Гаранта» составляет 31 млн руб., у ЮСК – 80,36 млн руб.

По данным ФСФР, ЮСК имела лицензии по 14 видам страхования, включая ОСАГО, однако в 2011 году приоритетными были добровольные виды – страхование от несчастных случаев и болезней, а также страхование имущества. Объем собранных премий за прошлый год – 17,1 млн руб., выплаты – 13,68 млн руб., количество действующих договоров на конец марта 2012 года – более 4,5 тыс. Как сообщили «Ъ» в офисе ЮСК, все обязательства по ним компания выполняет и намерена это делать до истечения их срока действия. «Решение о том, что капитал добавляться не будет и компания постепенно уходит с рынка, акционеры приняли еще в конце прошлого года. Требования к страховщикам ужесточились, а финансовая ситуация нестабильна – в этих условиях непонятно, когда дополнительные вложения окупятся и начнут приносить доход», – говорит представитель ЮСК.

По данным kartoteka.ru, 99% в капитале «Южной страховой компании» владеет ООО

«Автобан-Инвест», соучредителем которого, в свою очередь, является стройкомпания ООО «Авантаж». «Авантаж» входит и в число совладельцев (1,63%) группы компаний «Автобан»: летом этого года группа признана банкротом, а в отношении руководства ГК возбуждено уголовное дело по статье «мошенничество», в числе фигурантов – гендиректор «Авантажа» и ООО «ГК «Автобан» Сергей Ради. В ЮСК «Ъ» заявили, что ситуация в «Автобане» никакого влияния на деятельность страховщика не оказывала и отказ от лицензии связан «только с рыночными перспективами бизнеса».

В «Сочи-Гаранте» ситуацию на рынке до недавнего времени оценивали более оптимистично. Осенью прошлого года собственники страховщика одобрили допэмиссию акций на 155 млн руб., однако она не состоялась, как заявлял гендиректор СК Дмитрий Бурейников, «по техническим причинам». В начале 2012 года господин Бурейников вновь говорил о намерении акционеров увеличить уставный капитал, после чего «страховая компания определится с теми видами страхования, которые намерена развивать и займется перелицензированием». Связаться вчера с представителями страховщика не удалось.

Основные владельцы «Сочи-Гаранта» – московские ООО «ССД-Страхование» (29,4%), «Столичная группа развития» (29,4%) и «Арди-Принт» (20,7%), выкупившие компанию в 2011 году у ЮГ-Инвестбанка. В начале этого года компания сменила юридический адрес с краснодарского на московский.

До 2007 года СК «Сочи-Гарант» специализировалась на ОМС, входя в число 50 крупнейших российских страховщиков по данному виду (428 тыс. застрахованных и 830 млн руб. премий за 2006 год). В 2007 году компания проиграла очередной госаукцион и сосредоточилась на ДМС, а позднее получила временные лицензии на страхование имущества, ДСАГО, страхование от несчастных случаев и риска невозврата кредитов – на данный вид в 2009–2010 годах пришелся наибольший объем премий. В 2011 году СК «Сочи-Гарант» прекратила привлекать новых клиентов, закончив год без премий и с убытком в 254 тыс. руб.

Многие региональные страховые компании работали «на грани рентабельности» и уход их с рынка был прогнозируем, отмечает главный экономист УК «Финам Менеджмент» Александр Осин. «Чистая рентабельность крупных страховщиков составляет в среднем 20%, у средних и мелких – порядка 6%. Вполне логично, что в этой ситуации собственники готовы выходить из страхового бизнеса или ориентироваться на проекты с более высокой доходностью», – говорит эксперт.

По словам руководителя представительства Всероссийского союза страховщиков в ЮФО Натальи Чурикьян, практически все южные страховщики определились, как будут работать в новых законодательных условиях – слияний и поглощений, а также громких отзывов лицензий в дальнейшем вряд ли следует ожидать.

**Источник:** [Коммерсантъ \(г. Ростов-на-Дону\)](#), № 139, 31.07.12

**Автор:** Кузнецов О.