

Возможности перестрахования рисков на классическом международном европейском рынке для российских компаний ТЭК сужаются, сообщил заместитель директора по страхованию международных проектов АО «СОГАЗ» Сергей Седов, выступая на конференции, посвященной вопросам страхования рисков отрасли.

По его словам, особенности страхования в ТЭК определяются в том числе «масштабными инвестиционными проектами, которые реализуются предприятиями отрасли с привлечением западных партнеров».

«Если в проекте участвуют западные акционеры и кредиторы, они определяют базовые положения программ страхования и различные специфические их особенности», – отметил С.Седов.

«В том числе такие партнеры требуют непрерывности действия страхования на всех этапах реализации проекта, указания себя в качестве выгодоприобретателей по договорам страхования и перестрахования рисков ТЭК. Партнеры настаивают на определенных лимитах ответственности страховщика и размерах франшиз по договорам, определяют требования к уровню надежности перестраховочной защиты», – сказал представитель «СОГАЗа».

Он привел оценку, согласно которой, «в условиях действия международных санкций емкость перестраховочной защиты на континентальном европейском рынке для РФ теперь не превышает \$4 млрд». «В то же время необходимый уровень объема страховой защиты по крупнейшим инвестиционным проектам составляет десятки миллиардов долларов. По одному страховому событию установленный лимит выплат может достигать \$2 млрд в серьезном международном проекте в ТЭК, реализуемом на территории РФ или за рубежом», – сказал С.Седов.

По его словам, российские делегации изучали возможности передачи таких рисков на альтернативные рынки перестрахования – в страны Азии и Китай.

Поиск не дал особенного результата. В Китае сформирована перестраховочная емкость

в пределах \$4 млрд, однако она ориентирована на внутренние потребности страны, доля России как партнера ограничена сотнями миллионов долларов. Охотнее партнерами из Азии и Китая предоставляются возможности в перестраховании, если партнерами в проекте выступают бизнесмены их стран.

В условиях действия международных санкций по отношению к РФ появляются дополнительные сложности у страховщиков, готовящих программы защиты. Так, западные партнеры включают в договоры положения о переуступке права требования части получения возмещения по договору перестрахования. Это предполагает режим получения кредиторами и акционерами перестраховочных выплат от западных перестраховщиков напрямую, то есть деньги не заходят на территорию РФ. Западные юристы по-разному трактуют риски включения подобного условия. Некоторые приравнивают такой режим к невозврату валютной выручки и предупреждают от регулятивных санкций за нарушение закона о валютном регулировании и валютном контроле на территории РФ. В частности, подобные осложнения привели в реализации крупного российского проекта в ТЭК к требованию замены страховой защиты на приобретение дорогостоящей гарантии западного банка, что привело к удорожанию всего проекта.

Представитель «СОГАЗа» уточнил, что в договорах перестрахования рисков крупных рисков по проектам ТЭК в настоящее время включается оговорка, по которой западный перестраховщик оставляет за собой право не перечислять в РФ возмещение в случае, если список санкционных лиц за период реализации проекта будет расширен, если в него попадут кредиторы или акционеры, участвующие в проекте. Мораторий может сохраняться до снятия страновых санкций, то есть в течение нескольких лет, предупредил С.Седов.

По его словам, санкционные ограничения распространяются на схемы долгосрочного финансирования на период более 90 дней. Если эксперты к таковым решат отнести модель страховой защиты, заложенную на несколько лет, также могут возникнуть проблемы.

Представитель «СОГАЗа» отметил прецеденты увеличения сроков проведения транзакций: западный банк-партнер может взять дополнительный тайм-аут на проверку назначения платежа, задержка может достигать 1 месяца.

В сложившейся ситуации «СОГАЗ» изучат возможности в ряде случаев работы через европейскую дочернюю компанию «СОФАГ» (Германия), сказал С.Седов.

Со своей стороны президент Всероссийского союза страховщиков (ВСС) Игорь Юргенс полагает, что создание в стране Национальной перестраховочной компании (НПК) создаст дополнительные возможности в перестраховании рисков ТЭК. Он добавил, что правительство намерено скорректировать стратегию развития ТЭК на период 2018–2024 годов.

Глава ВСС напомнил, что риски страховых событий в ТЭК связаны с угрозой жизнедеятельности окружающих населенных пунктов, угрозой окружающей среде, масштабными потерями на предприятиях, со срывом поставок, другими косвенными убытками.

И.Юргенс отметил, что в последнее время увеличивается число внешних вызовов для предприятий ТЭК, «в их числе волатильность мировых цен на продукцию ТЭК, неустойчивый курс нацвалюты к основным мировым валютам, активизация санкционных угроз и продолжение санкционного режима». При этом потребность в страховой защите растет. В том числе при проведении строительных, монтажных, буровых работ. Предприятия ТЭК страхуют имущество, транспортные поставки, передвижное оборудование, машины и механизмы от поломок. Также страхуются финансовые риски, персонал, ответственность предприятий, грузы.

Источник: [Финмаркет](#) , 18.05.16