

Один из совладельцев Банка Москвы – «Столичная страховая группа» (ССГ) много лет была крупнейшим страховщиком Москвы. В прошлом году страховые сборы ССГ составили почти 44 млрд руб. Что теперь будет с ее бизнесом и самой группой?

⋮

Это интересный актив (и не только для ВТБ), хотя и сложный, как и любой кэптивный бизнес, отмечает генеральный директор группы «РЕСО» Андрей Савельев. – ССГ никогда не была рыночным игроком: как и у Банка Москвы, ее ключевой бизнес строился на административном ресурсе, обслуживании Москвы и ее поставщиков, подрядчиков, МУПов и т.п. Структуры ССГ исторически занимались страхованием различных рисков огромного городского хозяйства стоимостью не один десяток миллиардов долларов. Это квазимонополист на рынке страхования имущества города и связанных с ним структур».

В 1998 г. столичный градоначальник Юрий Лужков решил, что мэрии нужен собственный страховой ГУП для «эффективного использования сдаваемого в аренду городского имущества», и в марте появилось постановление №177 о создании государственного унитарного предприятия (ГУП) по страхованию договорных отношений с арендаторами. 22 октября 1998 г. было зарегистрировано ГУП «Московская страховая компания» (МСК), учредителем которого стало Москомимущество, а через неделю мэр завизировал распоряжение №1095-рм «О проведении первого этапа страхования недвижимого имущества Москвы» – на территории Центрального административного округа. К участию были допущены лишь три компании. Две из них – ГУП «МСК» и СГ «Спасские ворота» – в итоге стали крупнейшими страховщиками холдинга ССГ, объединенными под брендом «Страховая группа МСК».

МСК поначалу нередко приходилось конкурировать с теми же «Спасскими воротами» и с другими более крупными и опытными участниками рынка. Но приоритет мэрия отдавала все-таки МСК, директивами расширяя сферу деятельности компании. Например, в марте 1999 г. правительство Москвы отменило собственное постановление трехмесячной давности, по которому должно было в партнерстве с «Росгосстрахом» создать ОАО по титульному страхованию прав собственности на объекты столичной недвижимости. Титульное страхование (страхование риска потери имущества в результате утраты права собственности на приобретенную недвижимость) было

поручено МСК.

В январе 2000 г. столичные власти приняли постановление «О развитии «Московской страховой компании» в 2000–2002 гг.», где одобрили участие МСК более чем в 20 страховых программах и преобразование этого ГУПа в ОАО – «с целью возможного использования внебюджетных источников для дальнейшего развития МСК». После акционирования МСК правительство в конце 2000 г. продало 49% акций страховщика 100-процентной «дочке» Банка Москвы – ЗАО «Финансовый ассистент». Акции были проданы по номиналу (1,5 млн руб.) по итогам аукциона, на котором конкурентом муниципального банка была загадочная риэлторская компания «Номинор» (о других участниках аукциона СМИ не сообщали).

Спустя шесть лет было объявлено, что инвестиционная группа (ИГ) «Русские фонды» и Банк Москвы «инициируют создание нового страхового холдинга при правительстве Москвы» – ОАО «Столичная страховая группа». «Русские фонды» и Банк Москвы договорились о формировании капитала и совместных инвестициях в ЗАО «Страховая группа» (СГ), которая выступит одним из акционеров ССГ с долей более блока пакета акций, сообщали «Русские фонды» в январе 2007 г. «Оставшиеся акции будут распределены между правительством Москвы, ЗАО «Финансовый ассистент», Банком Москвы и, возможно, иностранными партнерами» – «интерес к участию уже проявила крупнейшая австрийская страховая группа Wiener Staedtische».

Так оно и случилось. МСК перешла под контроль ССГ – управляющей компании холдинга, который создавался на базе главного страховщика Москвы и затем расширял свой бизнес за счет скупки и объединения страховых компаний. В феврале 2010 г. завершилось объединение ОАО «МСК», СЗАО «МСК-Стандарт» (до 2008 г. «Стандарт-Резерв») и ОАО «СГ МСК» (до 2009 г. ОАСО «ПСК») на базе последнего. В апреле этого года завершилось присоединение СГ «Спасские ворота» к СГ МСК.

Сейчас в холдинг входят шесть разнопрофильных страховых компаний: СГ МСК (универсальный страховщик), «Москва Ре» (занимается входящим перестрахованием и координирует исходящее перестрахование группы / перестраховочная защита портфелей), «Солидарность для жизни» («Совита») и «ВостсибмедЖАСО» (специализируются на ОМС, а также разработке, администрировании и продажах продуктов ДМС), «МСК-Лайф» (накопительное страхование жизни и другие личные виды страхования), «МСК-директ» (бывшее «Прямое страхование», развивается как канал прямых продаж).

Но основным активом ССГ Савельев считает отношения со структурами Москвы и многочисленными поставщиками и подрядчиками городского хозяйства: «Они выстраивались 13 лет и могут сами по себе сохраняться очень долго, даже несмотря на смену власти в Москве. Разрушить эти связи может только административное решение города о принципиальном изменении подхода к выбору страховщика». Но Савельев считает такое развитие событий маловероятным: «Предполагается, что ССГ в какой-то момент времени будет интегрирована в страховой блок ВТБ».

Место ССГ на рынке

По оценке ССГ, холдинг занимает 8-е место по страховым сборам и 3,6% доли рынка (без ОМС), 6-е место по ОМС, автокаско (240000 авто и 5,3% – доля рынка) и на рынке классического перестрахования, 2-е место по количеству клиентов ОСАГО (3,2 млн авто и 8,5% – доля рынка), 1–2-е место по размеру собственного капитала (13,3 млрд руб.), 1-е место среди профессиональных перестраховщиков.

Статистика по страховому холдингу

КРУПНЕЙШИЕ СТРАХОВЩИКИ ГРУППЫ	СТРАХОВЫЕ СБОРЫ	КЛЮЧЕВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ ЗА 2010 Г., МЛРД РУБ.			
		СТРАХОВЫЕ ВЫПЛАТЫ	СТРАХОВЫЕ РЕЗЕРВЫ	АКТИВЫ	ИНВЕСТИЦИИ
СГ МСК**	19,7	15	14	42,5	27,1
Москва ре	1	0,3	1,4*	2,4*	1,1
МСК-лайф	0,19*	0,106*	0,531*	0,977*	0,8
Итого по группе (без ОМС)	20,9	15,5	15,7	46,1	29
Совита и					
ВостсибмедЖАСО	22,8	22,9	2*	2,4*	0,4
Итого по группе	43,8	38,4	17,7	48,4	30

* – ПОКАЗАТЕЛИ НА 30 СЕНТЯБРЯ 2010 Г.

** – С УЧЕТОМ ДАННЫХ ПО СГ «СПАСКИЕ ВОРОТА»

Источник: Ведомости, № 130, 18.07.11

Автор: Петрова С.