

### *Кто участвует в топ-листе*

*В топ-листе участвуют страховые компании с наибольшим объемом страховых взносов (без учета ОМС), собранных в 2010 г. в Нижегородской области. В итоговую версию топ-листа вошли страховые компании, собравшие в Нижегородской области в 2010 г*

*. взносов (кроме ОМС) на сумму более 150 млн руб. В дополнительные таблицы были включены компании с наибольшим объемом взносов по отдельным видам страхования, а также собравшие максимальное количество взносов в I кв. 2011 г*

*. Данные округлены до миллионов рублей.*

*:*

### **Как проводился отбор участников**

На первом этапе сотрудники аналитической группы отобрали крупнейших игроков рынка добровольного страхования Нижегородской области при помощи данных Федеральной службы страхового надзора (ФССН).

На втором этапе специалисты «ДК» разослали компаниям анкеты, в которых запрашивались конкретные характеристики деятельности. Информация, полученная от компаний, была перепроверена.

### **По каким показателям ранжируются участники**

Основной ранжирующий показатель – совокупные взносы (без учета ОМС), собранные компанией за 2010 г.

Дополнительные показатели – взносы по отдельным видам добровольного страхования и по ОСАГО за 2010 г., совокупные взносы (без учета ОМС), собранные компанией за I кв. 2011 г.

Принятые сокращения: н/д – нет данных, т.е. компания не предоставила данные.

Автор топ-листа – Наталья Баклашова.

### Топ-15 страховых компаний

Премии всего (кроме ОМС) за 2010 г., млн руб.

2009 г. млн руб.

изменению с 2009 г., %

за 2010 г., млн руб.

за 2009 г., млн руб.

изменению с 2009 г., %

КР в 2010 г., %\*\*

гся голо[вой офис]

Нижнем[Новгороде]

капитал, млн руб.

Телефон, сайт

1

«Росгосстрах»

Котов Сергей Анатольевич

2371

1967

120,5

1338

996

134,3

73,3

Москва

1935

8000

(8312) 430-15-10, [www.rgs.ru](http://www.rgs.ru)

2

СОГАЗ

Чернышева Наталья Викторовна

649

637

101,9

475

522

91

65,9

Москва

1995

8042

(831) 411-80-60, [www.spgaz.ru](http://www.spgaz.ru)

3

ВСК

Воробьева Людмила Ильинична

621

387

160,5

279

205

136,1

62,9

Москва

1998

1001

(831) 411-87-90, [www.vsk.ru](http://www.vsk.ru)

4

«Ингосстрах»

Морозов Денис Владимирович

472

597

79,1

450

530

84,9

76,2

Москва

1994

2500

439-14-68, 220-06-06, [www.ingos.ru](http://www.ingos.ru)

5

РОСНО

Емелина Вера Александровна

466

327

142,5

251

158

158,9

90,1

Москва

2004

5125

(831) 411-91-11, [www.rosno.ru](http://www.rosno.ru)

6

«РЕСО-Гарантия»

Шевляков Анатолий Александрович

455

346

131,5

272

229

118,8

71,8

Москва

1996

3100

(831) 461- 94-10, 461-94-02, [www.reso.ru](http://www.reso.ru)

7

«Цюрих»

Шибает Юрий Владимирович

245

374

65,5

258

345

74,8

73,7

Москва

2007

1500

211-37-77, [www.zurich.ru](http://www.zurich.ru)

8

«Капитал Страхование»

Сахаров Сергей Александрович

201

184

109,2

135

149

90,6

60,5

Москва

1999

810

(831) 439-47-71, [www.ifdk-insurance.ru](http://www.ifdk-insurance.ru)

9

«АльфаСтрахование»

Внуков Павел Александрович

195

271

72

137

134

102,2

70,3

Москва

2000

5500

(831) 419-67-77, [www.alfastrah.ru](http://www.alfastrah.ru)

10

«Группа Ренессанс Страхование»

Тилли Ольга Игоревна

194

117

165,8

90

108

83,3

37,1

Москва

2005

2200

(831) 296-01-50 (-85, -57), 8-800-333-88-00, [www.renins.com](http://www.renins.com)

11

«Россия»

Цыганова Елена Никандровна

190

174

109,2

5

140

3,6

0,1

Москва

2004

754

(831) 496-06-65, [www.ros.ru](http://www.ros.ru)

12

Страховая группа МСК\*

Чиркина Ольга Владимировна

183\*

4

—

169\*

3

—

—

Москва

2010

9500

(831) 419-87-02, sgmsk.ru

13

«Согласие»

Ибрагимов Владимир Гусманович

167

136

122,8

127

112

113.4

98,8

Москва

1998

3298

(831) 278-54-37, [www.spglasie.ru](http://www.spglasie.ru)

14

«Дженерали ППФ Страхование жизни»

Гордеева Анна Алексеевна

153

105

145,7

4

3

133

3,4

Москва

2009

87

(831) 296-09-44, [www.life.generalipf](http://www.life.generalipf.ru)

.ru

15

«УралСиб»

Демидов Алексей Владимирович

152

191

80

155

235

66

71,4

Москва

1996

3300

(831) 416-95-15, [www.insurance.urals](http://www.insurance.urals)

[ib.ru](http://ib.ru)

*\* В феврале 2010 года компании ОАО «Московская страховая компания» и Страховое ЗАО «МСК-Стандарт» (ранее СЗАО «Стандарт-Резерв») были интегрированы в ОАО «Страховая группа МСК»*

*\*\* «Коэффициент роста» (КР) – показатель, отражающий рост или падение страховых*

премий каждой компании в 2010 г. по сравнению с 2009 г. (Премии, всего (кроме ОМС)  
за 2010 г. / премии, всего  
(кроме ОМС) за 2009  
г .).

Доля выплат с учетом КР = Выплаты, всего (кроме ОМС) за  
2010 г  
. / Премии, всего (кроме ОМС) за  
2010 г  
. x 100% x КР

### Лидеры страхования жизни

Премии по добровольному страхованию жизни за 2010 г., млн руб.

зни за 2009 г., млн руб.

внению с 2009 г., %

и за 2010 г., млн руб.

и за 2009 г., млн руб.

внению с 2009 г., %

1

«Россия»

189

173

109

5

24

20,8

2

«Альянс РОСНО Жизнь»

134

60

223

7

4

175

### Лидеры личного страхования

Премии по личному страхованию (кроме страхов. жизни) за 2010 г., млн руб.

) за 2009 г., млн руб.

внению с 2009 г., %

) за 2010 г., млн руб.

) за 2009 г., млн руб.

внению с 2009 г., %

1

СОГАЗ

457

479

95

397

430

92,3

2

ВСК

265

103

257,3

99

66

150

3

РОСНО

178

74

240

43

27

159,3

4

рали ППФ «Страхование жизни»

115

80

144

1

1

100

### Лидеры имущественного страхования

Премии по имущественному страхованию (кроме страхов. ответств.) за 2010 г., млн руб.

за 2009 г., млн руб.

ению с 2009 г., %

за 2010 г., млн руб.

за 2009 г., млн руб.

ению с 2009 г., %

1

«Росгосстрах»

1433

1160

124

785

531

147,8

2

«Ингосстрах»

306

405

169

315

379

83,1

3

ВСК

241

206

117

130

114

114

4

«РЕСО-Гарантия»

240

181

133

136

123

110,6

### Лидеры каско

Премии по каско за 2010 г., млн руб.

за 2009 г., млн руб.

внению с 2009 г., %

за 2010 г., млн руб.

за 2009 г., млн руб.

внению с 2009 г., %

1

«Росгосстрах»

719

151

476

517

379

136,4

2

«Ингосстрах»

233

289

80,6

238

324

73,4

3

«РЕСО-Гарантия»

195

137

142,3

124

106

117

4

«Цюрих»

151

260

58

185

264

70,1

5

«Группа Ренессанс Страхование»

151

83

182

74

89

83,1

6

ВСК

127

110

115

80

98

81,6

7

«Согласие»

121

98

123

98

89

110,1

### Лидеры ОСАГО

Премии по ОСАГО за 2010 г., млн руб.

за 2009 г., млн руб.

внению с 2009 г., %

за 2010 г., млн руб.

за 2009 г., млн руб.

внению с 2009 г., %

1

«Росгосстрах»

815

702

116

507

431

117,6

2

«РЕСО-Гарантия»

138

115

120

95

68

139,8

3

«Ингосстрах»

111

107

104

87

82

106,1

**Лидеры премий за I кв. 2011 г.**

Премии всего (кроме ОМС) за	I	кв. 2011 г., млн руб.
-----------------------------	---	-----------------------

. 2010 г., млн руб.

ю с I кв. 2010 г., %

. 2011 г., млн руб.

. 2010 г., млн руб.

ю с I кв. 2010 г., %

о в I кв. 2010 г.

1

«Росгосстрах»

601

473

126,9

335

280

119,4

2

2

СОГАЗ

476

484

98,5

79

79

100

1

3

ВСК

148

141

104,8

120

38

314,5

5

4

«Ингосстрах»

133

142

94

88

140

62,7

3

5

РОСНО

102

100

102

49

45

107,9

6

*Более 9 млрд руб. – премии по добровольному и обязательному страхованию (кроме ОМС) в НО за 2010 г., 7,1% – динамика роста.*

*Источник: ФССН*

### **События года**

1. С 1 января 2012 г. минимальный размер уставного капитала страховой компании будет увеличен до 120 млн руб. с сохранением действующих повышающих коэффициентов по видам деятельности. Минимальный капитал страховщика имущества составит 120 млн руб., страховщика жизни – 240 млн, перестраховщика или компании, сочетающей страхование с перестрахованием, – 480 млн руб.

2. 1 июля 2011 года на территории региона стартует реализация пилотного проекта по изменению способа выплаты пособий по обязательному социальному страхованию. Он позволит застрахованным гражданам гарантированно получать пособия вне зависимости от финансового состояния и законопослушности работодателя. (По материалам Regions.ru).

3. Принят законопроект «О сельскохозяйственном страховании с государственной поддержкой». Согласно этому документу, сельскохозяйственное страхование становится обязательным требованием для получения любой государственной поддержки. Стоимость страховки по катастрофическим рискам будет составлять около 1,5–2% от стоимости урожая, а принятие закона, по расчетам Минсельхоза, позволит увеличить долю застрахованных площадей с нынешних 20% до 50–70%. В текущем году государственной программой развития сельского хозяйства на поддержку сельхозстрахования предусмотрено направить 5 млрд руб. – почти в два раза больше,

чем в 2010 году.

4. 8 декабря 2010 года компания «АльфаСтрахование» открыла многопрофильную клинику «Альфа – Центр Здоровья» в Нижнем Новгороде. Она оснащена самым современным медицинским оборудованием. В клинике функционируют: отделение для взрослых, стоматология, дневной стационар и современное диагностическое отделение, педиатрическое отделение и отделение детской стоматологии.

5. В апреле 2011 года консолидация МСК завершилась присоединением страховой группы «Спасские ворота». Ранее, в феврале 2010 года, компании ОАО «Московская страховая компания» и Страховое ЗАО «МСК-Стандарт» (ранее СЗАО «Стандарт-Резерв») были интегрированы в ОАО «Страховая группа МСК».

*123 страховые компании работали в Нижегородской области в 2010 г.*

*5,4 млрд руб. выплатили страховые компании (без ОМС) в НО в 2010 г.*

*5 крупнейших компаний собрали около 50% страховых премий в 2010 г.*

*На 35,8% выросли сборы по страхованию жизни за 2010 г.*

### **Тренды года**

1. Региональный рынок выходит из стагнации, о чем свидетельствуют увеличившиеся сборы. На рынке Нижнего Новгорода сборы выросли на 7,6% и составили 8,6 млрд рублей. По-прежнему основные объемы делаются на обязательных видах страхования региональными представителями федеральных страховых компаний, которые контролируют больше 60% рынка Нижнего Новгорода.

2. В 2010 году стремительнее всех прочих развивался рынок страхования жизни, его рост в Нижегородской области составил около 36%, сумма взносов – 587,5 млн руб. По итогам I кв. 2011 года тенденция сохраняется.

3. Увеличивается роль Интернета в развитии страхования жизни. Население любит получать первичную информацию о компании и предлагаемых ей продуктах, не выходя из дома. И компании идут ему навстречу, развивая свои интернет-представительства. С принятием закона «Об электронной подписи» страховщики связывают большие надежды с direct insurance, т.к. покупка полиса через Интернет станет еще удобнее для клиента.

4. С 2010 года наметился рост количества заявляемых убытков по ОСАГО, он составил около 10% (выплаты по Нижегородской области составили около 1,4 млрд руб.). Это может служить показателем повышения доверия населения к системе обязательного страхования автогражданской ответственности. Все больше людей осознает, что с виновника аварии можно получить возмещение ущерба цивилизованным способом.

5. Основной акцент страховыми компаниями ставится на сервис. Сегодня предложения страховых продуктов по большей части мало отличаются друг от друга. Эксперты считают, что принципиально новый подход – развитие сервиса. В первую очередь страховые компании работают над тем, чтобы клиент мог сам зарегистрировать свой страховой случай на сайте и в режиме онлайн отслеживать статус прохождения своего убытка в личном кабинете.

## **Прогнозы**

*Александр Авакянц, управляющий директор Дивизиона «Поволжье» «Группы Ренессанс страхование»:*

– Рост страхового рынка Нижнего Новгорода составит 8–10%. При прогнозируемом росте в целом по рынку в 10–12% мы полагаем, что драйвером до введения новых видов страхования останется каско. С возобновлением конкуренции на рынке труда и возвращением на докризисный уровень наполнения соцпакетов начнет расти и добровольное медицинское страхование (10–12%). Что касается изменения характера

спроса, то кризис научил людей экономить: покупать полисы напрямую через колл-центр или Интернет, пользоваться франшизой, лучше разбираться в продукте, в сервисе.

*Сергей Котов, директор Нижегородского филиала ООО «Росгосстрах»:*

– Сохранится тенденция концентрации страхования имущества физических лиц в крупных страховых компаниях, которые увеличили свою долю на рынке в целом. Это говорит также и о том, что физические лица все чаще выбирают для себя страховые продукты не по цене, а по надежности страховщика и по качеству тех услуг, которые он оказывает. «Перетекание» клиентов в компании топ-10 по России будет наблюдаться и в дальнейшем.

*Александр Емелин, директор Приволжской дирекции ОАО «СК «РОСНО»:*

– Как и в минувшем году, дальнейший рост ожидается в каско, корпоративном ДМС, банковском страховании, страховании морских и авиационных рисков. Страхование имущества физлиц, в частности дач и квартир, возможно, тоже будет расти, поскольку природные катастрофы прошедшего лета способствовали тому, что люди начали задумываться о страховой защите своего имущества. Также будет наблюдаться рост в сфере страхования сельскохозяйственных рисков – это связано с изменениями закона, но может быть и следствием серьезных убытков, которые аграрии понесли в прошлом году.

*Павел Внуков, директор Нижегородского филиала ОАО «АльфаСтрахование»:*

– Пройдя через кризис, страховой рынок, в том числе и Нижегородской области, принципиально изменился и уже никогда не будет таким, как прежде. Он стал более зрелым, технологичным и жестким. Фактически борьба за клиента, за долю рынка ведется уже между десятком крупнейших страховых компаний. Право на жизнь завоюют только те, кто обладает высокой производительностью, кто узнаваем или имеет сильный административный ресурс.

**Источник: Деловой квартал (г. Нижний Новгород), 01.08.11**

**Автор: Баклашова Н.**