

По какому сценарию будет развиваться мировая экономика? Аналитики не могут сойтись во мнении, точки зрения диаметрально. Отсутствие убедительных прогнозов ставит процесс инвестирования в шаткое положение. О том, какие инструменты помогут сберечь и увеличить вложенные средства, недавно рассказали финансисты.

Теме стратегий управления сбережениями был посвящен недавно прошедший для клиентов «Сбербанк Премьер» инвестиционный семинар «Современные инструменты финансовой защиты». Практические рекомендации о способах сохранения и преумножения своих сбережений, информацию об инструментах финансовой защиты и последних тенденциях в современной экономической ситуации в России представили руководитель управления инвестиционных продуктов ООО «Страховая компания «Сбербанк страхование» Павел Деньгин и руководитель управления продаж ООО «Страховая компания «Сбербанк страхование» Александр Козлов.

Специалисты уверены: депозитные вклады на сегодняшний день недостаточно эффективны. При нынешнем уровне инфляции ставки по вкладам не обеспечивают требуемого уровня дохода. Более высокий потенциал по доходности предлагает ПИФ, но при этом данная форма вложений не предлагает гарантий их сохранения. Александр Козлов и Павел Деньгин предлагают инвесторам обратить внимание на продукты со встроенным контролем риска и высоким потенциалом дохода (мультипликатором), или так называемые структурные продукты.

Программы инвестиционного страхования жизни помогают заработать на фондовом рынке при 100% сохранности вложенных средств. В эту программу также включена и выплата суммы при наступлении страхового случая.

Структурные продукты включают в себя защиту капитала – при любых обстоятельствах вложенные средства инвестор получит обратно. Помимо этого, данные продукты позволяют и зарабатывать на собственных сбережениях, при том что доход превысит доход банковского депозита. «Этот продукт при наличии защиты капитала позволяет показывать доходность при определенных сценариях на рынке, а именно при наличии растущего тренда, например, на рынке акций, в этом случае доходность по такому

продукту может даже превысить доходность паевого фонда, как если бы вы средства разместили в ПИФы», – господин Деньгин пояснил, что данная особенность возможна благодаря использованию наиболее современных технологий при формировании продукта.

Павел Деньгин рассказал корреспонденту «КС», что согласно мировой практике «Сбербанк страхование» взаимодействует с мировыми перестраховщиками: «На этом рынке участвует не столь большое количество компаний, как непосредственно у розничных страховщиков. Эти участники работают на эффекте масштаба. На российском рынке представлен ряд дочерних компаний международных страховщиков. Есть несколько российских участников, но на мировом рынке перестрахования они занимают незначительную долю». Также собеседник «КС» сообщил, что банк непосредственно сотрудничает со старейшими и уважаемыми в бизнес-среде Мюнхенским и Швейцарским перестраховочными обществами.

На прошедшем семинаре участники обсудили также возможности программ накопительного страхования. В отличие от инвестиционного страхования этот продукт позволяет сформировать капитал с гарантией накопления определенной суммы к определенному сроку, независимо от наступления непредвиденных обстоятельств, связанных со здоровьем. «Накопительное страхование жизни работает очень просто: можно регулярно либо единовременно вносить удобную сумму, а страховая компания будет инвестировать вложения клиента для получения дохода. Существует два варианта отношения к возможным рискам: закрыть на них глаза либо готовиться заранее. Если страхователю подходит второй вариант, то это продукт для него. Если при наступлении страхового случая клиент не сможет больше вносить регулярный взнос, страховая компания сделает это за него», – пояснил Александр Козлов.

Источник: [Континент Сибирь](#), 19.03.13

Автор: Корепина Е.