



*22 и 23 апреля Александр Меренков, бизнес-тренер, коуч и генеральный директор страховой компании «Северная казна», в рамках своего визита в Краснодар провел бесплатные тренинги для клиентов и партнеров компании.*

Посетить тренинги была возможность у читателей «Бизнес-журнала», клиентов Крайинвестбанка, членов Краснодарской Торгово-промышленной палаты и ключевых клиентов и партнеров страховой компании.

Александр Меренков проводил тренинг на тему «Маркетинг и продажи по Теории ограничения систем», где участники освоили практический инструмент Теории ограничений и смогли преобразовать свое коммерческое предложение в эффективное предложение ценности для клиента.

А вот клиенты и партнеры СК «Северная казна» посетили тренинг «Сложные переговоры», где узнали подробно о том, что такое «Медиация» и какова ее роль в ведении современного бизнеса.

Кроме тренингов Александр Меренков встретился с руководством Краснодарской Торгово-промышленной палаты и обсудил возможность открытия Центра медиации на площадке ТПП, а также «Ротари-Клуб-Краснодар» – с целью обмена опытом и решения стратегических задач клуба.

«Всем нашим клиентам и партнерам очень понравилась живая манера ведения тренинга Александра Меренкова. Много нового и интересного почерпнули все слушатели тренинга. Мы получили большое количество положительных откликов о мероприятии с просьбой его повторить. Ждем Александра Владимировича с визитом в Краснодарский край уже в июне», – говорит Евгения Крипиневиц, заместитель директора по продажам Краснодарского филиала СК «Северная казна».

Информация предоставлена компанией

Источник: [Википедия страхования](#) , 24.04.14