



*«ИСК Евро-Полис» в 2014 году получила чистую прибыль в размере 28,3 млн рублей.*

Размер начисленной премии составил 2,36 млрд рублей, на 5% превысив результат 2013 года. Выплаты составили 1,05 млрд рублей, увеличившись на 12% по сравнению с 2013 годом. Активы компании увеличились на 11% и составили 2,28 млрд рублей. Количество заключенных страховых договоров выросло на 41%, до 179,5 тыс.

Региональная сеть компании в 2014 году количественно не изменилась, составив 14 филиалов и офисов в крупных российских городах. В ближайшей перспективе перед страховщиком не стоит задача расширять ни филиальную, ни агентскую сеть. В ретейле «ИСК Евро-Полис» взяла курс на развитие прямых продаж, онлайн-страхования, и в частности, активно готовится к началу онлайн-продаж полисов ОСАГО с 1 июля нынешнего года. Такой подход позволяет заметно сократить расходы на ведение дел и на выплату агентской комиссии.

Компания остается универсальным страховщиком, предлагающим своим клиентам все востребованные виды страховых продуктов и услуг. При этом в 2014 году заметно улучшилась структура страхового портфеля. В частности, доля моторных рисков (каско и ОСАГО) в нем за год уменьшилась с 25% до 14%, а страхование имущества и ответственности увеличилось с 24% до 30%.

Прорывом 2014 года стал договор о партнерстве, подписанный «ИСК Евро-Полис» с крупнейшей международной страховой компанией Mapfre, по продвижению на российском рынке инновационных розничных страховых продуктов.

Информация предоставлена компанией

Источник: [Википедия страхования](#) , 07.04.15