

Крупные розничные банки пытаются предлагать своим клиентам не только продукты по страхованию жизни и НС при кредитовании, но и менее традиционные для них виды страхования.

Так, в ряде отделений **Росгосстрах Банка** начались продажи полисов ОСАГО родственного страховщика. В банке считают, что выгода для обоих контрагентов состоит в снижении издержек и продвижении продукта за счет использования партнерских каналов продаж. Интересно, какую комиссию берет банк за оформление полисов «автогражданки»? На сегодня оформить договоры ОСАГО можно в подразделениях банка в Белгороде, Великом Новгороде, Владивостоке, Волгограде, Кургане, Курске, Петрозаводске, Самаре, Ставрополе и Уфе. Росгосстрах Банк уже реализует такие страховые продукты, как «Накопительное страхование жизни», «Экспресс-страхование квартиры», а **«Росгосстрах»** предлагает своим клиентам кредитную карту «Росгосстрах Кредит».

Банк Москвы и **«Страховая группа МСК»** ввели совместную программу добровольного страхования, по которой оплатить полис каско от СГ МСК можно с помощью так называемого «БыстроКредита». Для получения «БыстроКредита» Банка Москвы на оплату страхового полиса достаточно двух документов (паспорт и загранпаспорт или водительское удостоверение). Пока программа действует в пилотном режиме.

Промсвязьбанк совместно с СК **«Альянс»** предлагает оформить страховой полис для выезжающих за рубеж «Защита путешественника» через интернет-банк PSB-Retail без посещения офиса банка или страховой компании. Оформленный таким образом страховой полис принимается посольствами и визовыми центрами. Клиент может самостоятельно выбрать срок страхования, сумму страхового покрытия и тип отдыха (активный или обычный), а также может застраховать свой багаж или гражданскую ответственность перед третьими лицами. Полис страхования отправляется на указанный адрес электронной почты сразу же после оплаты выставленного счета. Стоимость полиса определяется исходя из индивидуальных параметров, указанных при заполнении анкеты, и зависит от срока страхования, суммы страхового покрытия и включенных в него дополнительных страховых рисков. Промсвязьбанк предлагает клиентам ряд страховых продуктов – страхование имущества, банковских карт, а также

программы страхования вкладчиков и заемщиков.

Номос-Банк и **«Allianz РОСНО Жизнь»** продолжают сотрудничество по инвестиционному страхованию. В третьем квартале 2012 года партнеры выпустили обновленную версию инвестиционного продукта «Allianz Вектор», который предполагает возможность смены стратегии и фиксацию доходности. В настоящее время клиентам доступны две инвестиционные стратегии, базирующиеся на активах «Золото» и «Индекс РТС». Помимо этого, по желанию клиента возможен переход между активами в зависимости от актуальных рыночных условий и индивидуальных предпочтений. Эта опция позволяет клиентам участвовать в динамике любого из базовых активов с сохранением оригинальных условий программы. Совершить переход между активами можно неограниченное число раз в течение срока действия договора. Кроме того, теперь клиенты в течение действия договора могут регулярно фиксировать заработанный инвестиционный доход, таким образом увеличивая сумму выплаты по окончании действия программы. Опции смены стратегии и фиксации на сегодняшний день уникальны для инвестиционно-страховых продуктов в России.

Подробнее об этих и других формах сотрудничества кредитных и страховых организаций читайте в свежем номере журнала « [Банки и страховые компании](#) ».

Источник: www.wiki-ins.ru, 20.08.12