

Российская Национальная перестраховочная Компания провела опрос среди российских и международных работающих на территории России страховых брокеров. Отчет о результатах опроса опубликован на сайте компании.

Опрос проводился в феврале 2017 года в виде анкетирования признанных экспертов рынка – топ-менеджеров ведущих страховых брокеров. Анкеты содержали открытые вопросы и предполагали свободное изложение любых суждений и мнений по 5 группам вопросов:

I. Тенденции и тренды российского и мирового рынков перестрахования.

II. Прогноз развития внутреннего рынка перестрахования.

III. Прогноз развития рынка исходящего из России перестрахования.

IV. Прогноз развития входящего в Россию перестрахования.

V. РНПК.

В опросе приняли участие 11 компаний:

RFIB Group Limited

ЗАО «Страховой брокер «Малакут»

ЗАО «Марш — страховые брокеры»

ООО «Страховой Брокер Виллис СНГ»

ООО «Аон Рус – Страховые брокеры»

Guy Carpenter & Company Ltd

ЗАО «ГрЕКо ДжейЭлТи

ООО «СБ «РИФАМС»

ООО «Скала Страховой Брокер»

ООО «СБ Силайн»

ОАО «АСБ»

По данным ЦБ РФ в 2016 году премии по страховым договорам, переданным российскими страховщиками в перестрахование составили 132,1 млрд рублей, из них 112,5 млрд уплачены иностранным страховым и перестраховочным компаниям и всего 19,56 – российским.

Объем страховых премий по договорам, принятым в перестрахование в России составил 35,89 млрд рублей, в том числе 16 млрд по договорам, принятым из-за пределов территории России. Выплаты по ним составили 16,5 млрд рублей, 8,7 млрд из них были выплачены по договорам перестрахования, принятым из-за пределов территории РФ.

Выяснить, почему Россия не зарабатывает на входящем перестраховании и каковы тенденции и тренды развития российского перестраховочного рынка как части глобального пространства – цель проведенного РНПК опроса российских и международных страховых брокеров, работающих в том числе и в России. В качестве экспертов брокеры были выбраны потому, что специфика именно их бизнеса позволяет наблюдать динамику рыночных процессов изнутри и знать рынок как никто другой.

В числе факторов, препятствующих развитию внутреннего рынка перестрахования в России, участники опроса назвали:

- □ конкуренцию на уровне прямого страхования;
- □ отсутствие рейтингов у российских перестраховщиков;
- □ отсутствие инвестиционной привлекательности рынка;
- □ недостаточную емкость для крупных проектов и рисков;

- отсутствие единой IT платформы для перестрахования;
- ограничение доступной перестраховочной емкости у страховых компаний;
- общее состояние экономики РФ, снижение объемов прямого страхования, а, следовательно, и перестрахования;
- рост концентрации страхового бизнеса;
- укрупнение облигаторных договоров с зарубежными партнерами;
- недостаточную привлекательность российских перестраховщиков в качестве емкости для зарубежного бизнеса;
- недостаточную квалификацию российских менеджеров и андеррайтеров для оценки зарубежного бизнеса;
- отсутствие рынка для некоторых продуктов (D&O, BBB, Crime, Product Liability, Fine Arts);
- отсутствие необходимых «know-how», которые есть у западных перестраховщиков;
- и др.

Среди драйверов внутреннего рынка перестрахования в России большинство опрошенных брокеров отметили:

- увеличение с созданием РНПК емкости рынка;
- уменьшение из-за санкций объема передаваемого за рубеж перестрахования;
- возможность получать более конкурентные условия, нежели за рубежом, как в части цены, так и в части объема покрытия;
- возможность перестрахования рисков, где емкость облигаторных договоров отсутствует или ограничена;
- невозможность размещения за рубежом специфических российских рисков.

Для интеграции в международное перестраховочное пространство России нужна активизация действий, направленных на вовлечение в мировое перестраховочное пространство, считает Президент РНПК Николай Галушин. По его мнению, «у российских страховщиков есть возможности не только передавать объемы своих премий на мировые рынки, но и получать бизнес в обратную сторону, несмотря на рейтинг или незначительные нетто объемы удержания.

«В этом вопросе роль РНПК может быть велика за счет емкости, — считает он. — А в интеграции Российского рынка на международный рынок огромная роль отведена страховым брокерам».

Способствовать росту рынка передаваемых в Россию рисков на перестрахование могут, по мнению участников опроса, следующие факторы:

- наращивание емкости;
- повышение качества андеррайтинга и менеджмента;
- предоставление квалифицированным брокерам андеррайтерских полномочий;
- укрепление и развитие уже существующих партнерских отношений с компаниями стран СНГ, в т. ч. с привлечением фронтирующих компаний в тех случаях, когда получать бизнес напрямую не позволяют требования контрагента к рейтингу перестраховщика;
- активная и планомерная работа по продвижению в мире имиджа российских перестраховщиков;
- улучшение процедур урегулирования убытков;
- сотрудничество с Китаем.

Появление на российском перестраховочном рынке национального перестраховщика

брокеры в целом оценивают, как положительный фактор, приводя следующие доводы:

- появилась новая емкость;
- рынок станет более правильным с точки зрения расчета технического результата по рискам;
- происходит перераспределение всех облигаторных программ на рынке, высвобождаются дополнительные емкости для факультативных размещений;
- увеличилась емкость для санкционных рисков, однако, РНПК не полностью закрывает потребность в санкционной емкости – в силу сдержанных первых шагов и адекватной индивидуальной оценки риска;
- улучшение качества портфелей рисков страховщиков и, как следствие, более профессиональный и здоровый подход к бизнесу, если у РНПК будет достаточная емкость и жесткая андерратинговая политика;
- увеличение объемов внутреннего перестрахования.

Источник: Википедия страхования, 24.03.2017