

По итогам 1 полугодия 2025 года, по данным Банка России, компания занимает вторую позицию в рейтинге крупнейших российских страховщиков жизни по числу действующих договоров с регулярными взносами, на ее долю приходится почти четверть продаж по долгосрочным полисам.

С начала 2025 года страхование жизни продемонстрировало уверенный рост, став драйвером всей страховой отрасли в целом. Так, по итогам первого полугодия сборы игроков рынка выросли более чем на треть, обеспечив 52,2% от общего числа собранных премий страховщиков.

Everia Life входит в топ-3 российских страховщиков жизни по количеству долгосрочных договоров СЖ. Особенностью бизнес-стратегии компании остается продажа продуктов с высокой клиентской ценностью и персонализированный подход в коммуникациях с клиентом. Финансовые консультанты Everia Life не просто помогают клиенту определиться с наполнением полиса, но и сопровождают его на протяжении всего периода действия договора, помогают при наступлении страхового события.

Согласно данным ЦБ, с начала 2025 года Everia Life продемонстрировала динамичный рост портфеля: общий объем сборов компании вырос в 1 полугодии 2025 года на 9% до почти 2,9 млрд рублей.

С начала года объем выплат Everia Life своим клиентам также вырос — на 12% до 1 млрд рублей. Количество урегулированных компанией страховых случаев увеличилось на 5%. По этому показателю Everia Life занимает второе место среди всех игроков сегмента.

Количество действующих договоров Everia Life по итогам 1 полугодия выросло на 7%. В 1 полугодии 2025 году компании удалось также увеличить продажи через агентов — сборы в этом канале выросли на 9,8%.

«За первое полугодие нами зафиксирован устойчивый тренд роста сегмента долгосрочного страхования жизни. Это объясняется высокой востребованностью среди клиентов соответствующих страховых продуктов. Основная доля выплат страховщиками осуществляется именно по договорам НСЖ. Такие программы позволяют не только обеспечить финансовую защиту при неожиданных событиях, но и создать накопления для важных целей: приобретения недвижимости, оплаты образования детей или поддержания достойного уровня жизни на пенсии. Накопительное страхование жизни превращается для наших соотечественников в инструмент планирования будущего. Повышение финансовой грамотности населения способствует росту популярности НСЖ, и мы ожидаем сохранения этой тенденции в дальнейшем» — отметил генеральный директор Everia Life Евгений Щекланов.

Википедия страхования