

«Объемы продаж коротких полисов перевалили уже за сотни тысяч, подбираются к миллионам», — отметил глава Всероссийского союза страховщиков (ВСС) Евгений Уфимцев на пресс-конференции «ОСАГО: новая тарификация, статистика убыточности и мошенничества», прошедшей в рамках 11-го ежегодного Форума лидеров страхового рынка.

Внедрение этого инструмента на рынке ОСАГО позволяет апробировать массовую розничную технологию, которая в дальнейшем может быть применима в других направлениях страховой деятельности. В перспективе, по его словам, — запуск продуктов с поминутной, дневной тарификацией.

«Мы также смотрим на международную практику. Есть примеры ряда стран, в которых возможности коротких полисов очень активно развиваются: у человека получается по 50, 60, 70 полисов в год, которые предназначены для разных случаев, разных жизненных ситуаций, в виде подписки или в формате таких коротких полисов», — рассказал Евгений Уфимцев.

По его словам, страховщики взвешенно подходят к тарифообразованию в сегменте коротких полисов, убыточность по ним соответствует общерыночным показателям.

«Мы статистику смотрим на примере ОСАГО, пока, по нашим оценкам, страховщики правильно тарифицируют, и уровень выплат показывает, что убыточность будет на тех параметрах, которые заложены. Статистическая ставка там — около 80%. Сейчас пока выплаты на уровне 60%, но еще есть время на развитие, убытки еще не все пока урегулированы. Мне кажется, что страховщики грамотно подобрали премию для этих коротких полисов, для этого сегмента», — сказал Евгений Уфимцев, отвечая на вопрос об уровне убыточности по краткосрочным полисам ОСАГО.

Википедия страхования