

По итогам 9 месяцев 2025 года общие сборы компании КАПИТАЛ LIFE (ООО «Капитал Лайф Страхование Жизни») выросли на 10% и составили 20,2 млрд рублей.

Сборы КАПИТАЛ LIFE по флагманскому направлению – накопительному страхованию жизни (НСЖ) составили 12,6 млрд рублей – это 82% всех продаж компании по страхованию жизни. Объем сборов по классическим договорам накопительного страхования жизни с регулярными взносами за указанный период вырос на 14%. Портфель договоров накопительного страхования жизни компании составляет 661 тыс. шт. – это 17% рынка накопительного страхования в стране.

По результатам 9 месяцев 2025 года доля договоров страхования жизни сроком более 3 лет в общем портфеле по страхованию жизни КАПИТАЛ LIFE составила 93%. Доля договоров страхования жизни продолжительностью более 5 лет в портфеле составила 74%.

Сборы компании по медицинскому страхованию выросли на 33% и составили 2,8 млрд рублей.

Летом 2025 года КАПИТАЛ LIFE в целях реализации программ принципиально нового для российского рынка вида страхования – долевого страхования жизни (ДСЖ) – первой среди страховщиков запустила собственные ОПИФы с акциями российских компаний, а также корпоративными и государственными облигациями. За 9 месяцев 2025 года сборы КАПИТАЛ LIFE по ДСЖ составили почти 50 млн рублей.

За 9 месяцев 2025 года КАПИТАЛ LIFE урегулировала 712 тыс. страховых случаев по договорам страхования жизни и здоровья и выплатила клиентам в 69 регионах России 11,4 млрд рублей. Среди регионов по объему выплат лидерами стали Москва, Санкт-Петербург и Приморский край.

Численность агентской сети КАПИТАЛ LIFE составляет 7,7 тыс. человек – это крупнейшая агентская сеть на рынке страхования жизни, по данным Банка России. КАПИТАЛ LIFE защищает благополучие 2,6 млн клиентов.

«КАПИТАЛ LIFE продолжает успешно развивать ключевые направления бизнеса, уделяя особое внимание качеству предоставляемых услуг. Наша главная задача – обеспечить надёжную защиту жизни и здоровья каждого клиента и его близких, совершенствуя клиентский путь и повышая уровень удовлетворённости сервисом. Мы успешно наращиваем долю классических долгосрочных накопительных договоров с регулярными взносами, привлекаяющих клиентов своими преимуществами на длительную перспективу. Динамично развивается направление медицинского страхования, позволяя нам удовлетворять растущие запросы страхователей на качественный медицинский сервис и заботу о здоровье. Мы продолжаем активную цифровизацию бизнеса, внедряя технологии искусственного интеллекта во все бизнес-процессы, что делает наши услуги удобными и доступными для разных категорий клиентов, – отметил Евгений Гуревич, генеральный директор КАПИТАЛ LIFE. – Мы убеждены, что страхование жизни – это инструмент, максимально ориентированный на реальные нужды и заботы людей. Каждый из более 7 тыс. страховых агентов нашей компании помогает клиентам выбрать оптимальное решение, учитывая его личные цели и обстоятельства, обеспечивая индивидуальный подход и внимательное отношение к каждой ситуации».

Википедия страхования