

За 9 месяцев 2025 года объем выплат Everia Life клиентам компании достиг 1,74 млрд рублей

По итогам 9 месяцев 2025 года, Everia Life укрепила свои позиции в ТОП-3 крупнейших страховщиков жизни, заняв вторую позицию по числу действующих договоров с регулярными взносами. На долю компании приходится почти четверть продаж по долгосрочным полисам. Общий объем сборов Everia Life вырос по предварительным итогам года на 9%.

По предварительным итогам года страхование жизни остается одним из драйверов отрасли – за 9 месяцев 2025 года сборы игроков рынка выросли на 29,4%, обеспечив 54% от общего числа собранных премий страховщиков. Сегмент накопительного страхования жизни увеличился на 7,9% по сравнению с аналогичным периодом 2024 года.

Согласно данным ЦБ, по итогам 9 месяцев 2025 года темпы рост портфеля Everia Life были выше среднего показателя по сегменту НСЖ: общий объем сборов компании составил 8,9%, достигнув 4,45 млрд рублей. Объем собранных премий в агентском канале увеличился с начала года на 9,7%.

За 9 месяцев 2025 года количество действующих договоров Everia Life выросло на 7,2%. Объем выплат Everia Life своим клиентам также увеличился — на 11,9% до 1,74 млрд рублей. Количество урегулированных компанией страховых случаев выросло на 13%. По этому показателю Everia Life занимает второе место среди всех игроков сегмента.

Everia Life специализируется на продаже договоров накопительного страхования жизни – продуктов с высокой клиентской ценностью. Компания демонстрирует персонализированный подход в коммуникациях с клиентом — финансовые консультанты Everia Life сопровождают каждого застрахованного на протяжении всего периода действия договора, помогают оформить подходящую по наполнению программу, пролонгировать полис, консультируют при наступлении страхового события.

«Динамичный рост сегмента НСЖ обусловлен ростом финансовой грамотности населения. Наши клиенты выбирают финансовый продукт, который обеспечит им

подушку безопасности в сложной жизненной ситуации. Или поможет сформировать накопления на самые важные цели – образование детей, первый взнос по ипотеке или собственную пенсию. Для нас важно выстраивать долгосрочную коммуникацию с каждым застрахованным, финансовые консультанты Everia Life становятся практически членами семей для своих клиентов. И устойчивый рост портфеля компании подтверждает то, что мы правильно выбрали стратегию развития», — отметили в пресс-службе Everia Life.

Википедия страхования, 25.12.2025 г.