

Страховой рынок по итогам 2025 года показал умеренный рост: объем премий увеличился на 7% до 4 трлн рублей, при этом положительная динамика отмечена как по страхованию жизни, так и в имущественном страховании.

Крупнейший сегмент рынка – страхование жизни — сохранил наиболее сильное влияние на динамику рынка: объем премий увеличился на 10,6% до 2,2 трлн рублей, а доля в премиях составила 56,7% против 54,7% в 2024 году. Высокую динамику показало инвестиционное страхование жизни (+82% к 2024 году), его доля увеличилась с 13,5% до 23%, но крупнейшим видом остается накопительное страхование жизни, на долю которого приходится 30,6% от общего объема премий. Премии по НСЖ сократились на 15,8% после четырехкратного роста в 2024 году.

В сегменте личного non-life страхования зафиксирована отрицательная динамика премий: -6% по страхованию от несчастных случаев, -1,4% по ДМС за счет сокращения продаж в сегменте страхования заемщиков. При этом объем премий по классическим программам ДМС за счет работодателей вырос на 14%. Выплаты по ДМС выросли на 22% за счет резкого роста количества страховых возмещений.

Совокупный темп прироста в добровольном имущественном страховании составил 6% против 18% в 2024 году и 20,5% в 2023 году.

Объем премий по автокаско вырос на 5%, а количество договоров – на 111 тысяч, основной прирост пришелся на 4 квартал за счет оживления на рынке новых автомобилей перед повышением налогов и сборов. При этом сложная ситуация в автомобильном ритейле (снижение годовых продаж новых автомобилей на 17% с учетом альтернативных каналов поставок, по данным Ассоциации Европейского бизнеса) и сокращение количества переданных в лизинг грузовых автомобилей оказывают давление на сегмент автокаско. Поддержку сегменту оказывает страхование подержанных машин.

Маржинальность автокаско существенно сократилась. Комбинированный коэффициент убыточности составил 98,8% против 87% в 2024 году, что обусловлено значительным увеличением количества убытков (+169 тысяч случаев по сравнению с прошлым годом), а также 10%-ным ростом средней выплаты.

Наиболее стабильными по динамике премий остаются сегменты страхования имущества юридических лиц (+12,9% в 2025 году, +12,6% в 2024 году) и граждан (+8,5% в 2025 году, +7,9% в 2024 году). Объем выплат по страхованию имущества юридических лиц остался на уровне 2024 года, а по страхованию имущества граждан снизился на 13% за счет отсутствия крупных убытков и стихийных бедствий.

Сегмент страхования грузов, среднегодовой темп роста премий по которому превышал среднерыночные значения в 2020-2024 гг., в 2025 году сократился на 6% из-за снижения грузооборота.

В целом по non-life видам выплаты выросли на 20% до 886 млрд рублей, а скользящий коэффициент убыточности составил 59,1% против 52,4% в 2024 году. При этом страховщикам удалось снизить коэффициент расходов, в результате комбинированный коэффициент убыточности по видам иным, чем страхование жизни, увеличился лишь на 2,7 п.п. до 90,6%.

За счет опережающего роста инвестиционных доходов благодаря высоким процентным ставкам страховщики продемонстрировали положительную динамику чистой прибыли (502 млрд рублей против 463 млрд рублей годом ранее). Показатели рентабельности снизились по сравнению с 2024 годом, но превышают показатели банковского сектора: ROE составил 27%, ROA – 7,9%.

Доля посреднических продаж составила 80% против 82% в 2024 году. Бизнес постепенно переходит в онлайн-каналы. Объем премий по договорам, заключенным через посредников в обычной форме, сократился на 2%, а в электронной форме — вырос на 41% до 635 млрд рублей. Объем премий по онлайн-договорам вырос и в прямых продажах: со 140 до 157 млрд рублей. Ставки комиссионного вознаграждения снизились в обоих каналах: с 12% до 11% в офлайн и с 12% до 9% в онлайн, в основном за счет кредитных организаций, динамика снижения по которым обогнала среднерыночные значения: с 7% до 5% в офлайн и с 12% до 4% в онлайн продажах. Снижение затрат на комиссионное вознаграждение помогло страховщикам сохранить высокие показатели рентабельности на фоне роста затрат на выплаты.

Устойчивость страхового сектора сохраняется на высоком уровне: среднее нормативное

соотношение капитала страховщиков и принятых обязательств на 31.12.2025 составило 2,39 (на 31.12.2024 – 2,22), а медианное — 1,73 (на 31.12.2024 — 1,74), что существенно превышает минимальное значение.

«Сохранение положительной динамики премий на страховом рынке по итогам 2025 года показало, что произошедший годом ранее всплеск страховых сборов не носил ситуативный характер, а был вызван устойчивым потребительским спросом на востребованные страховые программы. Страховой сектор снижает зависимость отраслевых показателей от традиционных факторов влияния прошлых лет, таких как объемы кредитования и уровень процентных ставок, за счет качественного развития розничных и корпоративных программ страхования, что повышает устойчивость рынка и создает предпосылки для его дальнейшего роста», — отметил Президент ВСС Евгений Уфимцев.

Википедия страхования, 16.03.2026 г.