

Интерес к сельскохозяйственной технике вырос с началом посевной. По данным экспертов Авито Спецтехники, в Волгоградской, Ростовской и Оренбургской областях спрос на сельхозтехнику вырос почти на 100%. Однако за этими цифрами стоит другой тренд. Как выяснили эксперты страховой компании «Согласие», за последние четыре года доля новой техники в парке фермеров сократилась до минимума, уступив место машинам с наработкой.

По данным Авито Спецтехники, в целом спрос на оборудование и технику для посевных работ (среди них – транспортеры, грядообразователи, картофелесажалки, бороны, посевные комплексы, культиваторы, плуги, тракторы, сеялки, разбрасыватели удобрений и др.) активно начинает расти в феврале–марте и достигает пика в апреле–мае. В этот период интерес к таким машинам в 1,5 раза выше, чем в январе, и почти вдвое превышает минимальные значения, которые фиксируются в конце года.

Так, например, картофелесажалками в сезон интересуются в 3 раза чаще, чем в начале года. Аналогичная динамика — к почвофрезам, а плуги, сеялки, культиваторы становятся востребованнее на 160%.

Такая техника в 2025 и начале 2026 года занимает около 12% всех предложений спецтехники на платформе, что на 3 п.п. больше, чем в 2024-м. Почти половину объявлений в этой категории составляют тракторы. Среди специализированного оборудования непосредственно для подготовительных работ (т.е. без учета тракторов) чаще всего продаются бороны, плуги, культиваторы и сеялки. На долю объявлений с боронами приходится почти 24% предложений, а на остальные категории — в среднем по 15%.

«Рынок сельхозтехники демонстрирует четко выраженную сезонность: весной у аграриев ожидаемо растет потребность в оборудовании для подготовительных и посевных работ, осенью — для уборки урожая. Мы, в свою очередь, понимаем потребности и крупного бизнеса, и частных лиц, поэтому стремимся поддержать отрасль, повышая эффективность взаимодействия между всеми участниками рынка, а также предлагая более выгодные условия работы на платформе, вплоть до пересмотра тарифов на отдельные услуги и типы техники в период подготовки к посевной кампании», — комментирует Антон Агальцов, директор категории «Продажи» на Авито Спецтехника.

Эксперты страховой компании «Согласие» поделились данными о наиболее часто страхуемых видах посевной техники в портфеле за 2025 год (вид техники — доля):

- Тракторы — 38%
- Комбайны — 20%
- Жатки — 10%
- Опрыскиватели, разбрасыватели — 5%
- Сеялки — 5%

При этом в компании отметили, что аграрии стали значительно чаще страховать технику с наработкой. «В нашем портфеле доля машин с наработкой выросла в 1,4 раза и фактически заняла доминирующее положение», — комментирует директор департамента андеррайтинга по корпоративным видам страхования «Согласия» Алексей Хуторянский. — «Игроки переориентировались на поддержание имеющегося парка и покупку агрегатов на вторичном рынке».

Средние страховые суммы по договорам ожидаемо выше стоимости техники на вторичном рынке, что отражает затраты на восстановление или замещение техники (вид техники — страховая сумма, руб.):

- Комбайны — 11 600 000
- Опрыскиватели, разбрасыватели, сеялки — 9 100 000

- Погрузчики — 6 600 000
- Тракторы — 6 100 000
- Косилки = 3 400 000
- Культиваторы — 3 100 000
- Бороны — 3 000 000
- Плуги — 2 000 000
- Жатки — 1 500 000

Почти в 100% случаев клиенты страхуются от многих «базовых» рисков, среди которых пожар, удар молнии и другие стихийные бедствия, взрывы, падение летательных аппаратов и предметов, противоправные действия третьих лиц, воздействия животных, а также просадка или движение грунта. Однако самостоятельно владельцы техники также добавляют к этому списку риски, связанные с хищением техники, ДТП, опрокидыванием и повреждением ее при транспортировке.

В преддверии сезона растет и предложение оборудования. Количество объявлений с популярными видами техники увеличивается в 2–4 раза по сравнению с минимальными значениями за год. Например, число предложений с тракторами в марте–апреле становится в 2,4 раза выше, чем в ноябре–декабре. Рост начинается уже в январе, когда предложение примерно удваивается. У плугов пик размещения объявлений приходится на январь–март — их количество в этот период в 2,7 раза выше минимальных значений.

Эксперты Авито Товаров также проанализировали рынок запчастей для сельхозтехники. В преддверии посевного сезона некоторые позиции стали заметно доступнее. Так, в марте 2026 года по сравнению с январем 2026 года запчасти для навесного и прицепного оборудования подешевели на 14% до 23 900 и 42 200 рублей соответственно. Подвеска и рулевое управление стали доступнее на 12%, средняя цена на товары этого сегмента теперь составляет 27 900 рублей. Электроника и свет подешевели на 10% до 16 700 рублей, а трансмиссия — на 7% до 47 300 рублей.

Самыми востребованными категориями запчастей для сельхозтехники в марте стали двигатели и комплектующие — на их долю пришлось 26% всех продаж. На втором месте оказалась трансмиссия с долей 17%. Замыкает тройку лидеров категория гидравлических и пневмосистем — на нее пришлось 10% продаж.

Наиболее заметный сезонный рост интереса к оборудованию для посевных работ фиксируется в аграрных регионах России. Лидерами по динамике спроса стали Волгоградская область (+94,3%), Ростовская область (+93,3%) и Оренбургская область (+90,5%). Также высокий рост интереса наблюдается в Воронежской области (+89,4%), Краснодарском крае (+89,1%), Новосибирской (+88,7%) и Саратовской областях (+88,1%), а также Красноярском крае и Республике Башкортостан (по +86,5%).

При этом в ряде регионов спрос на технику для посевных работ значительно превышает среднероссийский уровень. Так, в Республике Дагестан показатель спроса в 3,3 раза выше среднего по стране. Далее идут Кабардино-Балкария — в 2,1 раза, Кировская область — в 2 раза, Республика Крым — в 1,9 раза, Пермский край — в 1,7 раза, а также Брянская, Свердловская и Амурская области, где спрос на технику в 1,6 раза выше среднего. В Курганской области показатель спроса в 1,5 раза превышает средний по России.

Регионы-лидеры по страхованию сельхозтехники в «Согласии» частично пересекаются с географией повышенного спроса на платформе. В списке компании доминируют ключевые аграрные территории:

- Алтайский край;

- Краснодарский край;
- Ростовская область;
- Вологодская область;
- Орловская область;
- Саратовская область;
- Республика Татарстан;
- Нижегородская область.

«Мы видим растущий запрос на страховую защиту от владельцев техники с наработкой. В том числе в добровольном порядке, а не по требованию банка или лизинговой компании», — добавляет Алексей Хуторянский. — «Аграрии начинают понимать, что даже трактор за 600–700 тысяч – это ценный актив, от которого зависит успешность посевной или уборки урожая и который не так просто заменить в текущей экономической ситуации, а значит и страховая защита на случай происшествий с техникой – это не роскошь, а насущная необходимость».

Средняя стоимость сельхозмашин с наработкой на платформе составляет 465 тыс. рублей, однако цены варьируются в зависимости от типа техники. Так, посевной комплекс стоит около 2,4 млн рублей, в то время как тракторы — примерно 560 тыс. рублей.

Средняя стоимость оборудования для посевных работ, данные Авито Спецтехника (вид техники — Средняя цена, руб.):

- Комплекс посевной — 2 415 000

- Трактор — 560 000

- Сеялка — 684 000

- Мини-трактор — 512 000

- Борона — 415 000

- Культиватор — 303 000

- Плуг — 140 000

Википедия страхования, 17.04.2026 г.