

Сотрудники филиала Росгосстраха в Нижегородской области совместно организовали стратегическую сессию с крупнейшими застройщиками и агентствами недвижимости Республики Мордовия. Местом встречи был выбран ресторан «Сыроварня» в Саранске — уютная локация в центре столицы региона, где гастрономические традиции гармонично сочетаются с теплой домашней атмосферой. Чтобы перевести деловой разговор в неформальное русло, госстраховцы организовали для будущих партнеров интеллектуальный квиз. Темой игры стали страховые и банковские продукты, а самые «подкованные» игроки получили сувениры от Росгосстраха.

Как рассказал заместитель директора Нижегородского филиала Росгосстраха по партнерским продажам Роман Филатов, это мероприятие с застройщиками Саранска стало первым для команды из Нижнего Новгорода и, как показала встреча, перспективным.

«Мы видим, что в Мордовии наблюдается устойчивый рост строительства, обновляется жилой фонд и расширяется предложение на рынке квартир. Регион последовательно реализует градостроительные проекты, укрепляя доступность жилья, — комментирует итоги встречи директор Нижегородского филиала Росгосстраха Сергей Москаленко. — По оценкам экспертов, в прошлом году республика вошла в число регионов-лидеров по росту спроса на новостройки. Этот рынок интересен для нас, мы нашли понимание у наших гостей и общие темы для развития».

В свою очередь директор филиала компании в Мордовии Сергей Терентьев отметил, что Росгосстрах лидирует в республике на рынке страхования строений. Работа нижегородских коллег в сегменте новостроек только усилит позиции Росгосстраха в таком важном и для компании, и для жителей Мордовии направлении, как страхование жилья.

Википедия страхования