Страховые резервы страховщиков жизни по состоянию на конец III квартала 2026 года составили 3,3 трлн рублей, продемонстрировав рост в 29% по сравнению с показателями наконец третьего квартала 2025 года.

По итогам 9 месяцев 2026 года суммарные премии страховщиков жизни увеличились на 15% по сравнению с тремя кварталами 2025 года, с 1,6 трлн до 1,8 трлн рублей. При этом выплаты клиентам по страхованию жизни составили 1,3 трлн рублей, что выше показателя за аналогичный период 2025 года на 13%.

Накопительные виды страхования жизни показали сборы почти в 1,4 трлн рублей, что больше на 64% по сравнению с тремя кварталами 2025 года. Данная сумма включает сборы по новому виду страхования — страхованию жизни с объявляемой доходностью: 5,6 млрд рублей.

Инвестиционные виды страхования жизни показали результат в 260 млрд рублей (-58% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года). Львиную долю сборов составляют взносы по старому портфелю ИСЖ: 211 млрд рублей. Продолжают расти сборы по долевому страхованию жизни: 30,6 млрд рублей — плюс 147% по сравнению с результатами 9 месяцев прошлого года. Новый вид: страхование жизни с расчётной доходностью, — на старте продемонстрировал 18,8 млрд. рублей сборов.

Выплаты по накопительным видам страхования жизни выросли на 11% по сравнению с тремя кварталами 2025 года: с 672 млрд рублей до 744 млрд рублей. Объём выплат по инвестиционным видам страхования жизни (ИСЖ, ДСЖ и страхованию жизни с расчётной доходностью), вырос на 2% — с 435 млрд рублей в 2025 году до 444 млрд рублей в 2026 году.

Объемы кредитного страхования жизни заемщиков по сравнению с 9 месяцами 2025 года (48 млрд рублей) выросли до 75 млрд рублей за 2026 года. По прочим видам страхования объем премий вырос по сравнению с 2025 годом на 37% – с 53 до 73 млрд рублей.

В показателях концентрации рынка стабильный небольшой рост — на ТОП 10

страховщиков жизни приходится 95,2% всех сборов и 96,1% всех выплат.

«Достижение отметки в 3,3 трлн рублей страховых резервов и их рост на 29% за год – это прямое свидетельство фундаментальной устойчивости сектора. Страховые компании сегодня выступают не только финансовыми посредниками, но и ключевыми инвесторами, обеспечивающими долгосрочную стабильность экономики. Особенно показателен рост накопительных видов страхования жизни на 64% вместе с запущенным с нуля новым видом страхования жизни с объявляемой и расчётной доходностью, к которому страховщики за короткий срок успели сформировать определенный уровень доверия», — сказал Евгений Уфимцев.

Он добавил, что финансовые показатели также подтверждают зрелость и фундаментальность сегмента страхования жизни: рост выплат клиентам идет практически в ногу с увеличением премий. Это доказывает, что страховщики жизни выполняют свои обязательства в полном объеме, формируя реальную подушку безопасности для миллионов домохозяйств и занимая свою нишу в архитектуре «длинных денег» страны.

«С июля 2026 года начались продажи продуктов по страхованию жизни с доходностью: объявляемой и расчетной, при этом объем реализации договоров страхования жизни по новым видам за столь короткий срок свидетельствуют о востребованности новых продуктов и их большом потенциале. Что касается ДСЖ, то рынок очень ждет согласования и внедрения инструментов, позволяющих развить данный вид и сделать его более привлекательным для клиентов. Меж тем накопительные виды страхования продолжают оставаться основным драйвером страхования жизни, и пока эта тенденция сохраняется», – отметил вице-президент ВСС Глеб Яковлев.

ВСС собрал и проанализировал данные 22 страховщика жизни, на которых суммарно приходится почти 100% всех сборов по страхованию жизни.

Википедия страхования, 16.11.2026 г.